

HOGY



2011年1月20日(木)



第50期(2011年3月期)第3四半期 決算説明会

(2010年4月1日～2010年12月31日)

代表取締役社長	最高経営責任者(CEO)	保木 潤一
取締役 管理本部長		高橋 一夫

将来予測に関する注意事項

この資料に記載されている当社の現在の計画、見通し、戦略、確信は、将来の業績に関する見通しです。これらの記述は、現時点で入手可能な情報から得られた当社の経営者の判断に基づいています。従って、これら業績見通しに全面的に依拠することはお控え願います。様々な重要な要素により、実際の業績はこれら業績見通しと異なる可能性があります。

-本資料に含まれる業績については、監査法人による会計監査を受けておりません。

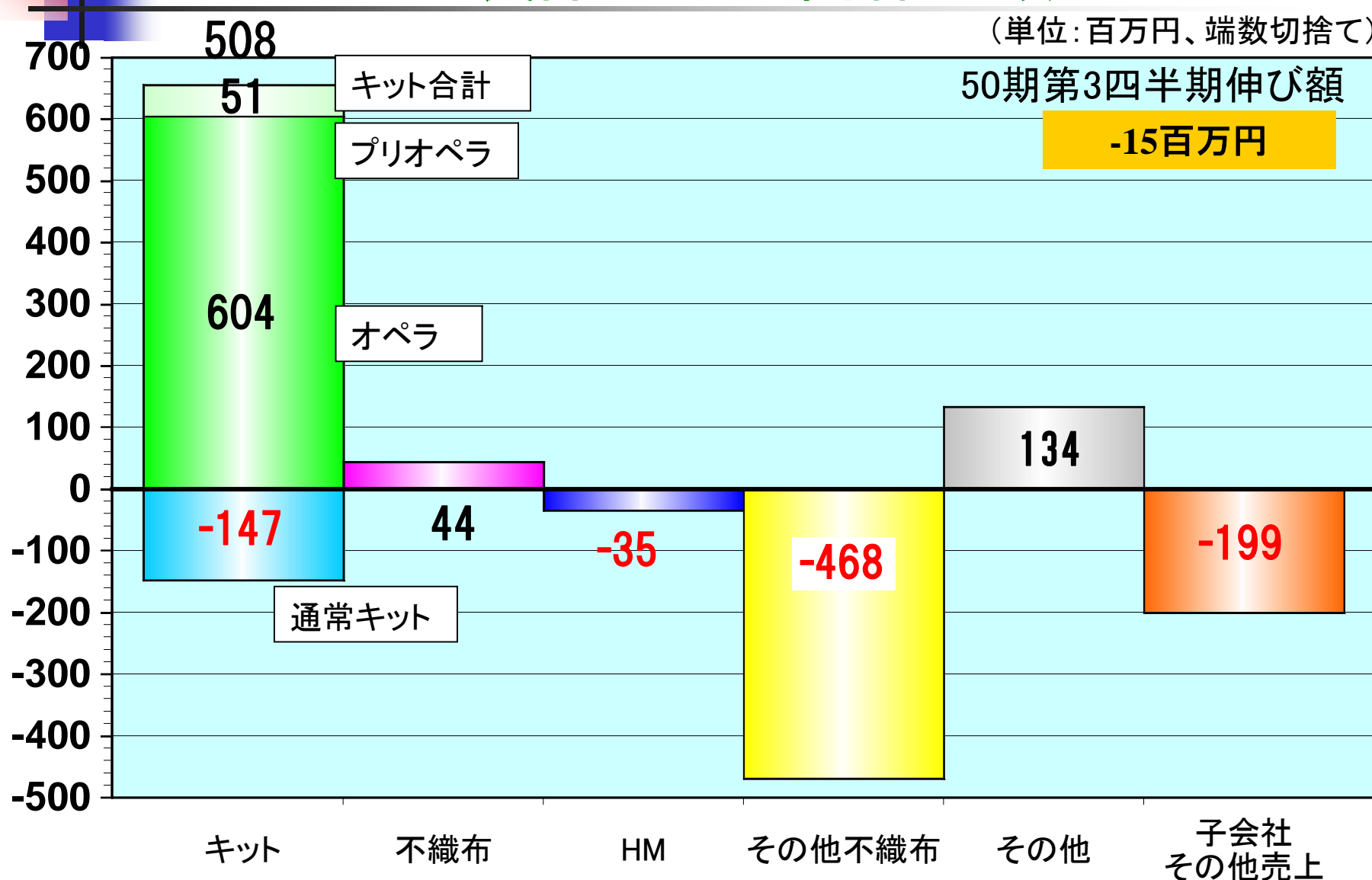
業績の概要

第50期(2011年3月期)第3四半期 損益計算書

4

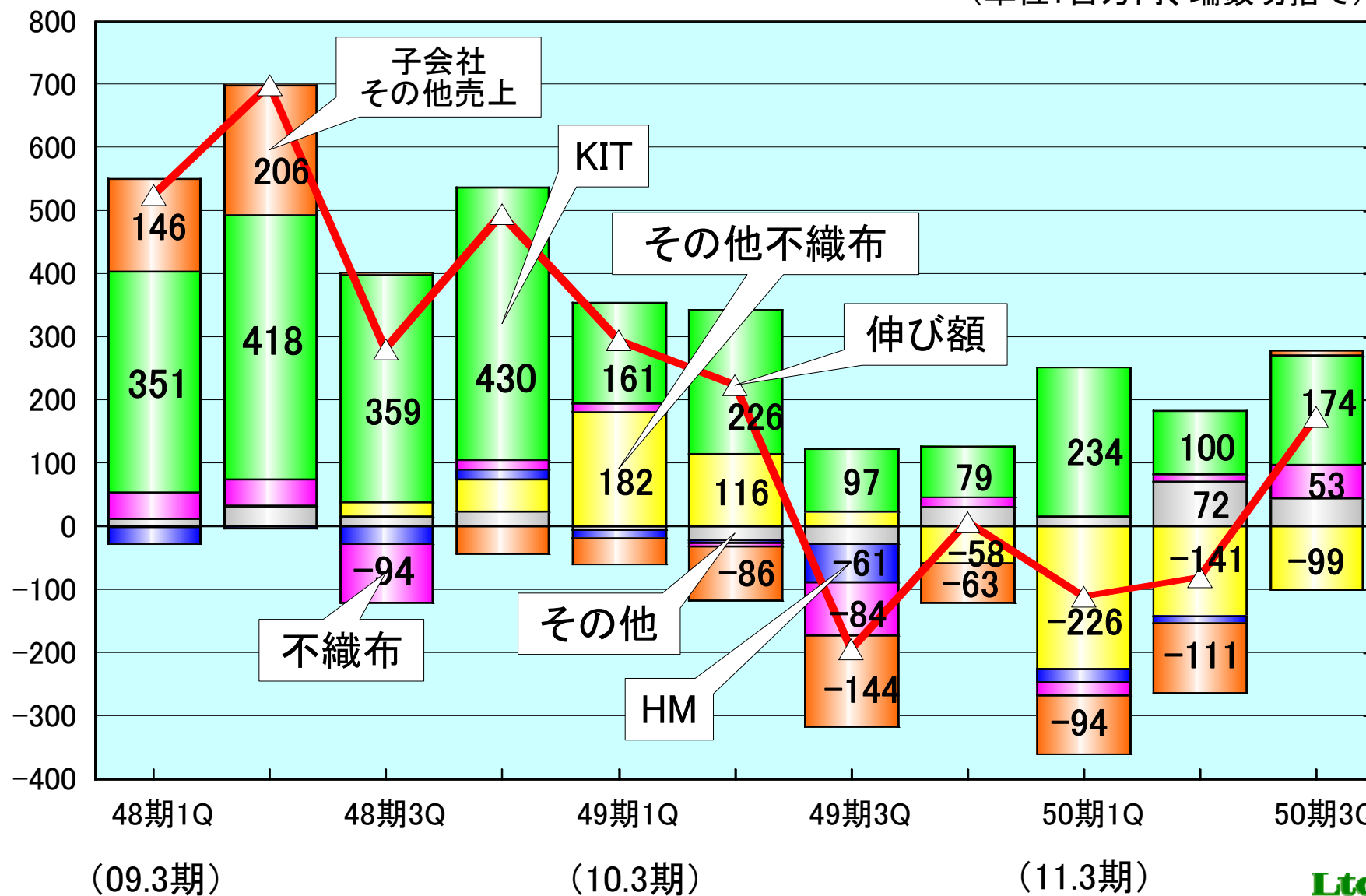
単位：百万円 切捨て	10.3 49期3Q実績		11.3 50期3Q実績		前年比	
	金額	構成比	金額	構成比	伸額	伸率
売上高	23,906		23,891		△15	99.9%
営業利益	6,241	26.1%	6,718	28.1%	477	107.6%
経常利益	6,258	26.2%	6,640	27.8%	381	106.1%
当期純利益	3,836	16.0%	3,940	16.5%	104	102.7%
E P S	246.88円		250.47円			

第50期(2011年3月期)第3四半期 主な製品の売上高伸び額



第50期(2011年3月期)第3四半期 四半期別売上高伸び額の内訳

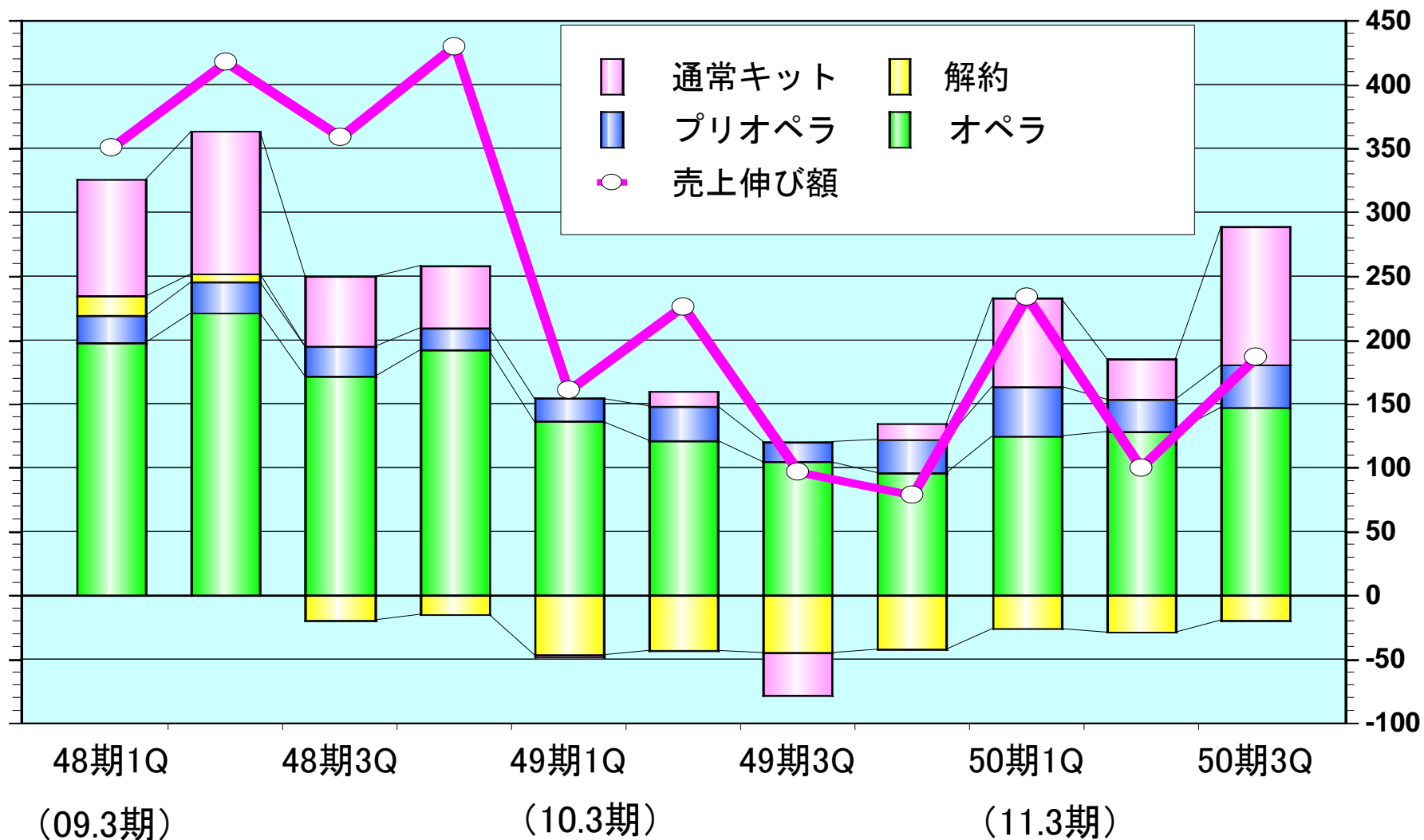
(単位:百万円、端数切捨て)



キット製品販売数量と伸び額について

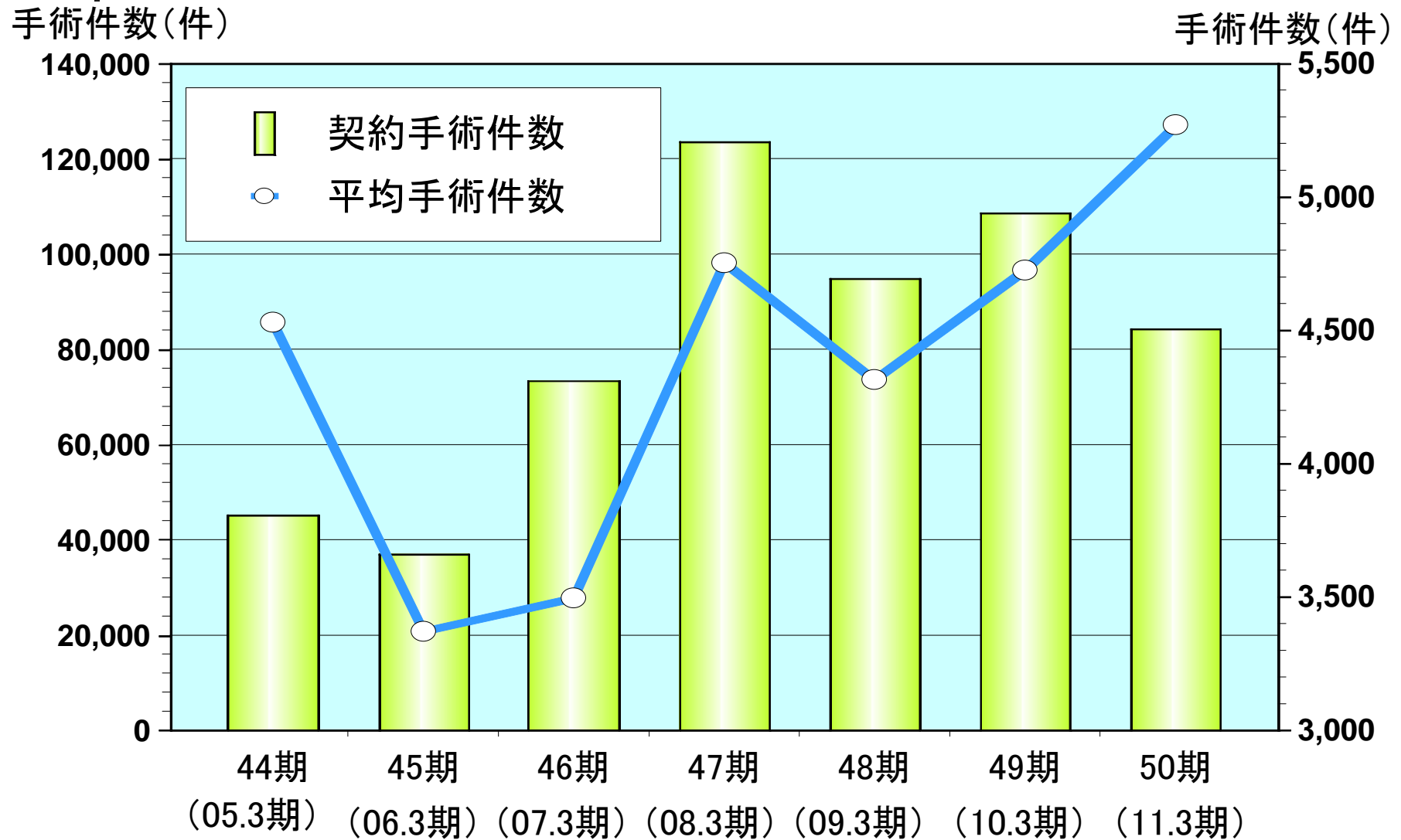
(販売個数、売上高伸び額推移)

(単位:百万円、端数切捨て)



*契約、解約病院数は50期3Q現在の状況

契約期別 手術件数



*契約、解約病院数は50期3Q現在の状況



第50期(2011年3月期)第3四半期ポイント

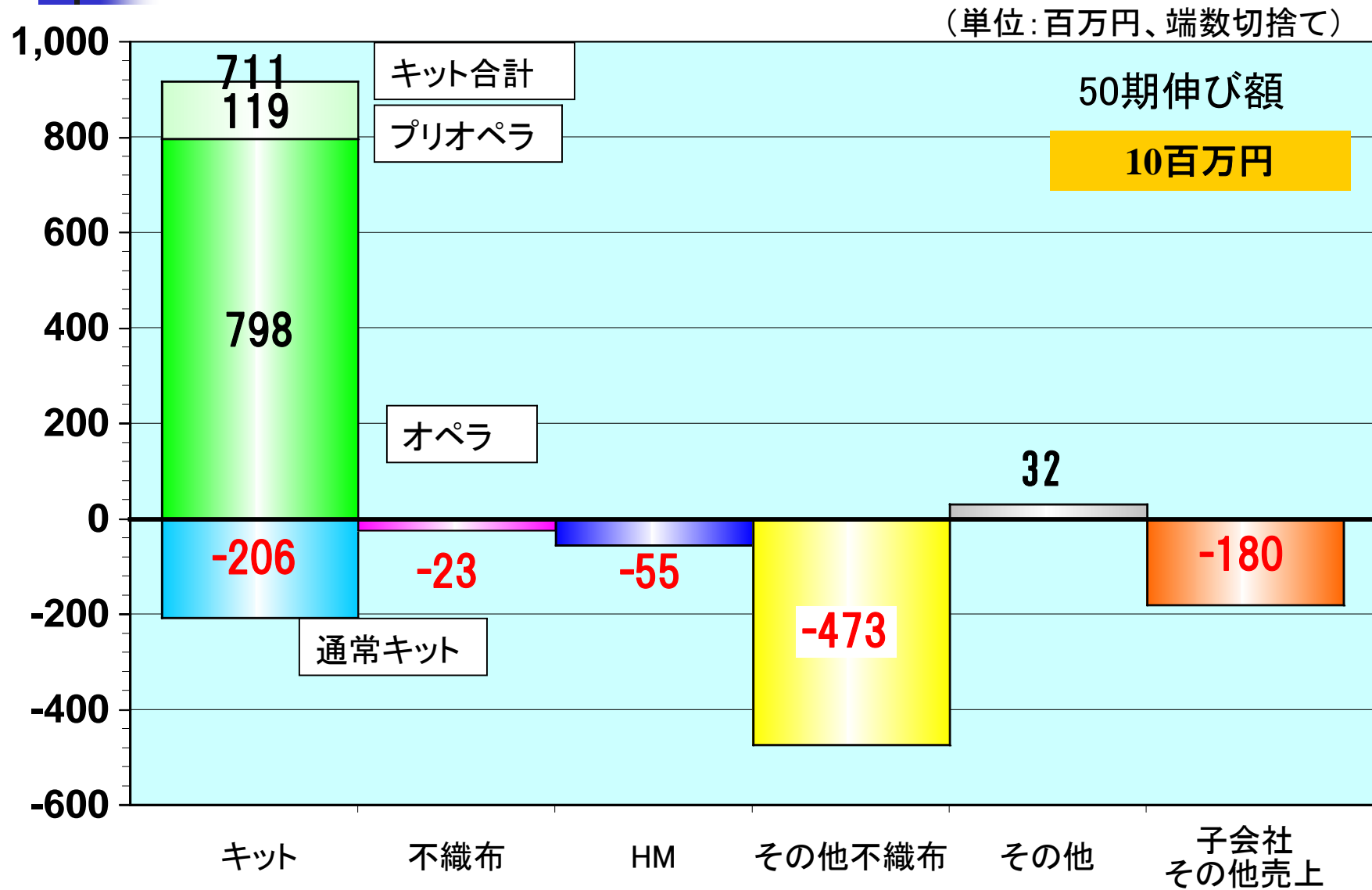
- ・大型オペラマスター契約割合の増加
- ・サーレム戦略により、通常キット・不織布の販売数量が増加
- ・前年度発生 of 新型インフルエンザによる影響
(3Qで影響終了)
- ・子会社外部売りの売上げ減少
(2Qで影響終了)

通期見通し

第50期(2011年3月期)損益計算書(修正計画)

単位：百万円 切捨て	10.3 49期実績		11.3 50期修正計画		前年比	
	金額	構成比	金額	構成比	伸額	伸率
売上高	31,339		31,350		10	100.0%
営業利益	7,974	25.4%	8,510	27.1%	535	106.7%
経常利益	8,020	25.6%	8,460	27.0%	439	105.5%
当期純利益	4,921	15.7%	5,040	16.1%	118	102.4%
E P S	315.74円		320.40円			

第50期(2011年3月期) 主な製品の売上高伸び額





第50期(2011年3月期)ポイント

- **「新製品開発の促進」**
- **「オペラマスター新規契約病院の獲得」**
- **サーレム戦略による競合他社市場への営業強化**
- **ICマスター(ガーゼカウントシステム)を2月に発売**
- **新メッキンセンターの完成(稼動は4月を予定)**
- **50周年イベント費用を特別損で計上**

今後の課題

今後の課題

■新製品開発の促進

- ・「医療の現場に貢献する製品」をコンセプトに新製品の開発を行い、次期主力製品を模索

■競争力のある製品づくり

- ・高品質な製品づくり
- ・少人化、機械化を目指した新たな生産方法開発
- ・内製化学品目の模索と実行

■業績の安定成長

- ・オペラマスター戦略の獲得、継続方法の再構築
- ・新製品の販売強化
- ・海外(インドネシア)販売の強化を行う

業績の詳細



オペラマスター進捗状況

売上高 : 6,100百万円 (+604百万円:111.0%)

50期3Q累計契約件数:

新規: 16件 (84,000才へ増加)

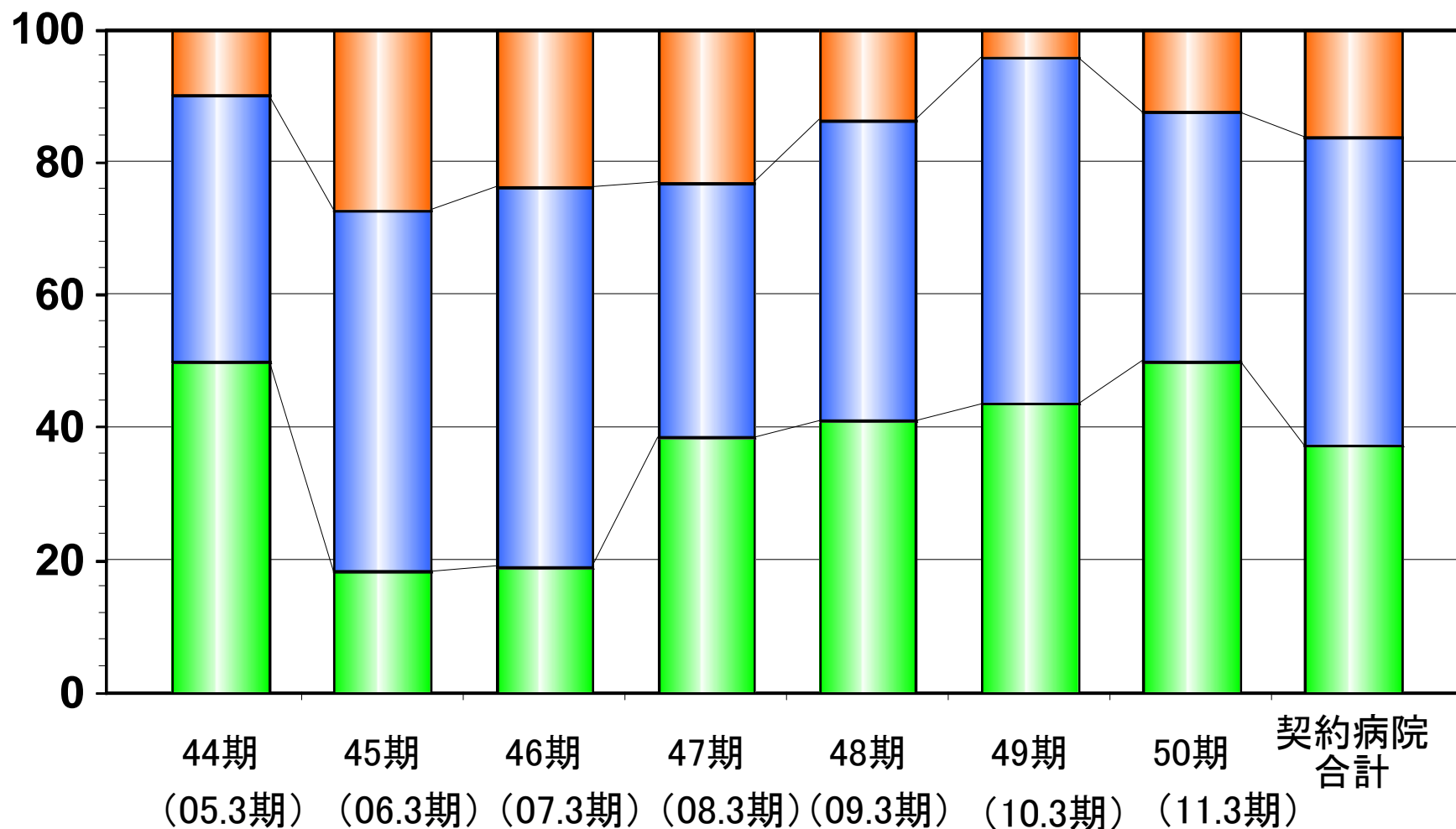
- ・大病院 : 8件
- ・中小病院: 8件

解約: 9件 (30,000才へ)

オペラマスター契約病院規模割合

(単位:%)

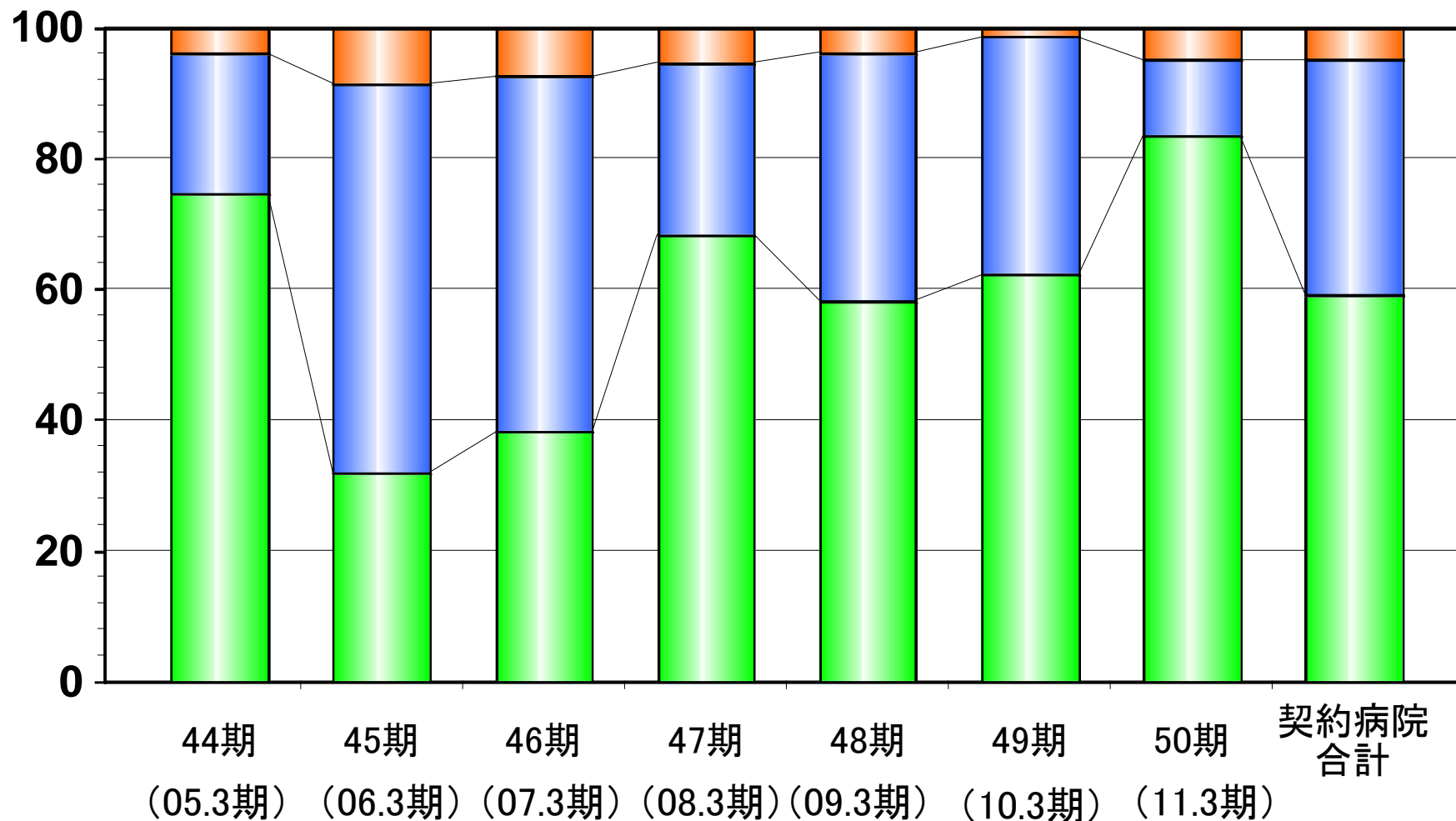
2000未満 5000~2000 5000以上



オペラマスター契約病院規模別売上高割合

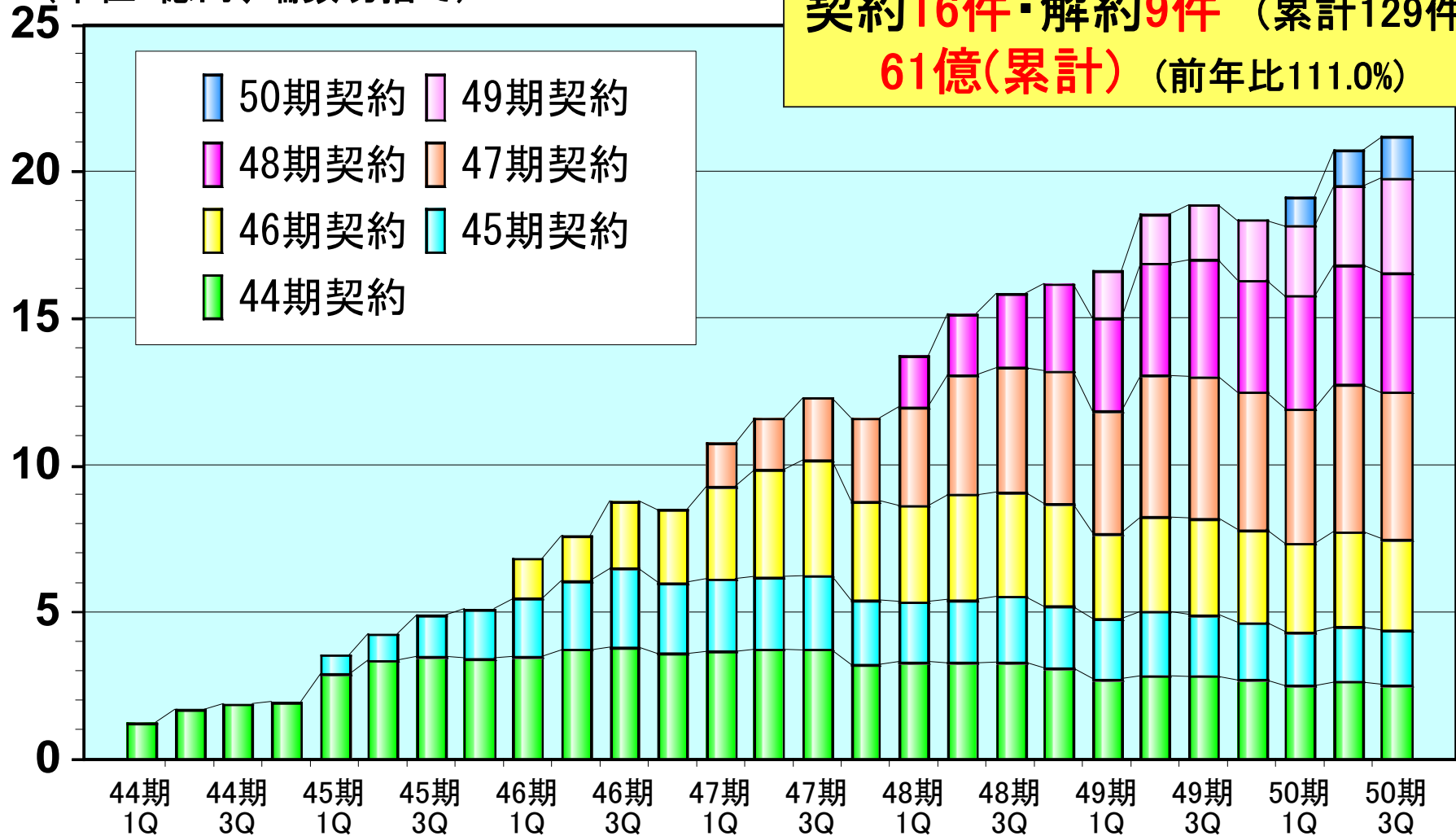
(単位: %)

2000未満 5000~2000 5000以上



オペラマスター売上高推移

(単位: 億円、端数切捨て)



契約16件・解約9件 (累計129件)
61億(累計) (前年比111.0%)

(05.3期)

(06.3期)

(07.3期)

(08.3期)

(09.3期)

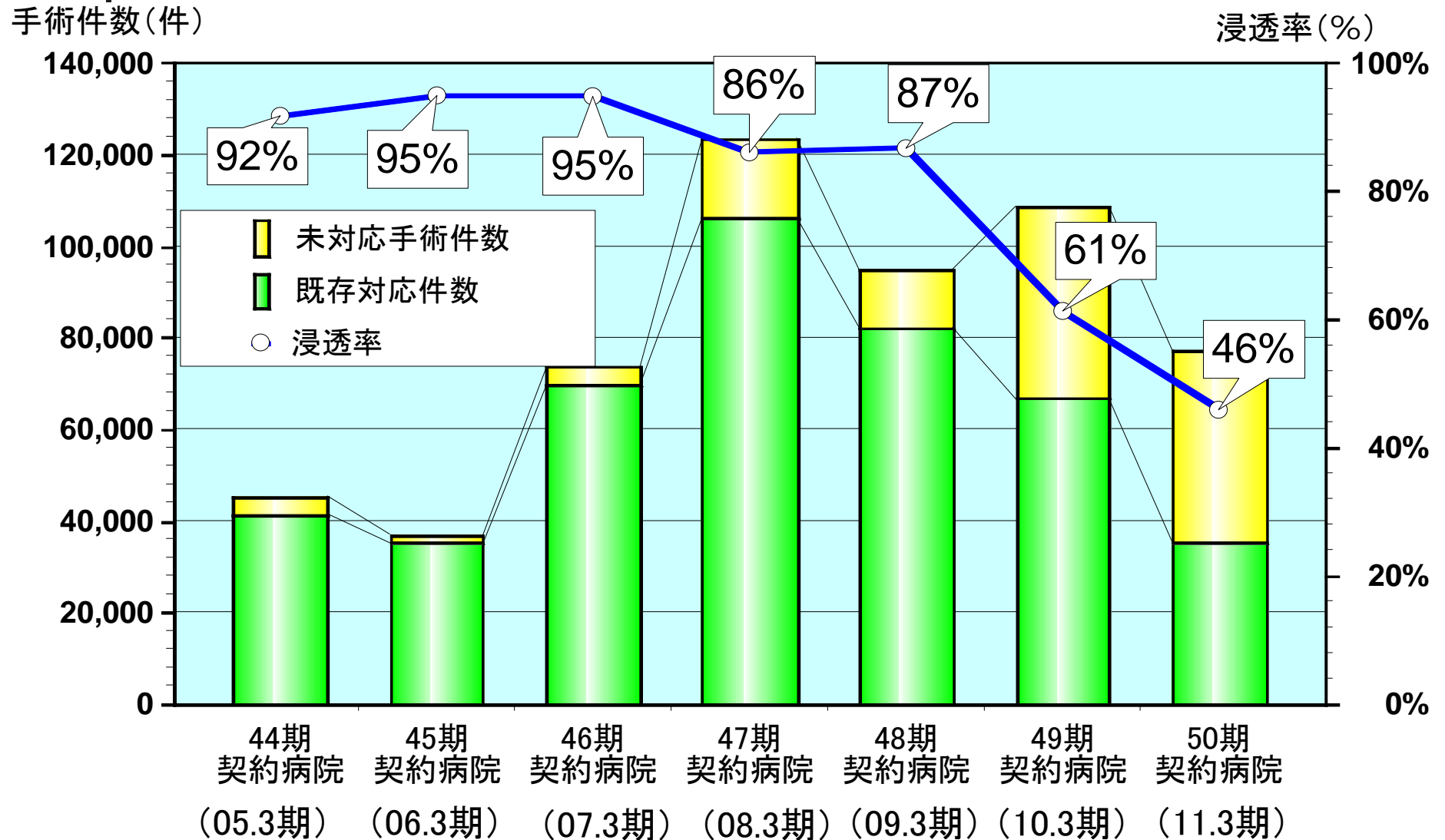


(10.3期)

(11.3期)

tdl

オペラマスター浸透率・手術件数(契約期別)



* 50期第3四半期のデータを年換算

売上高変動のポイント

プラス要因

オペラマスター
売上高増加

手術室向け
売上高増加

マイナス要因

前年度
インフルエンザ
用特需

子会社一部
事業譲渡

第50期(2011年3月期)第3四半期 損益計算書

単位：百万円 切捨て	10.3 49期3Q実績		11.3 50期3Q実績		前年比	
	金額	構成比	金額	構成比	伸額	伸率
売上高	23,906		23,891		△15	99.9%
売上原価	11,519	48.2%	11,265	47.2%	△253	97.8%
売上総利益	12,387	51.8%	12,625	52.8%	238	101.9%
販売費及び一般管理費	6,145	25.7%	5,906	24.7%	△238	96.1%
営業利益	6,241	26.1%	6,718	28.1%	477	107.6%
営業外損益	17		△78		△95	
経常利益	6,258	26.2%	6,640	27.8%	381	106.1%
特別損益	78		△101		△179	
当期純利益	3,836	16.0%	3,940	16.5%	104	102.7%
E P S	246.88円		250.47円			



第50期(2011年3月期)第3四半期 原価、販管費、営業外 分析

24

原価率:前年比 1.0%改善

- ・生産性の改善
- ・売上構成比のミックス
- ・償却費の減少
- ・価格改定差異の減少
- ・49期2Q工場設計費用計上

販管費:前年比 Δ 238百万円

- ・人件費 Δ 125百万円
- ・減価償却費 Δ 61百万円

営業外: Δ 78百万円(前年比:95百万円減)

- ・為替差損:178百万円計上



第50期(2011年3月期)第3四半期 特別、設備投資、償却 分析

25

特別: Δ 101百万円(前年比:179百万円減)

- ・特別損失:50周年費用 66百万円計上
- ・特別損失:資産除去債務会計基準の適用 32百万円計上
- ・49期に孫会社取得時の負ののれん 一括計上:83百万円(特益)

設備投資:3,086百万円(前期比:16百万円増)

- ・滅菌センター設備:1,815百万円(建物1,039百万円、機械584百万円)

償却:1,689百万円(前期比:201百万円減)

- ・原価:1,216百万円(前年比:140百万円減)
- ・販管費:473百万円(前年比:61百万円減)

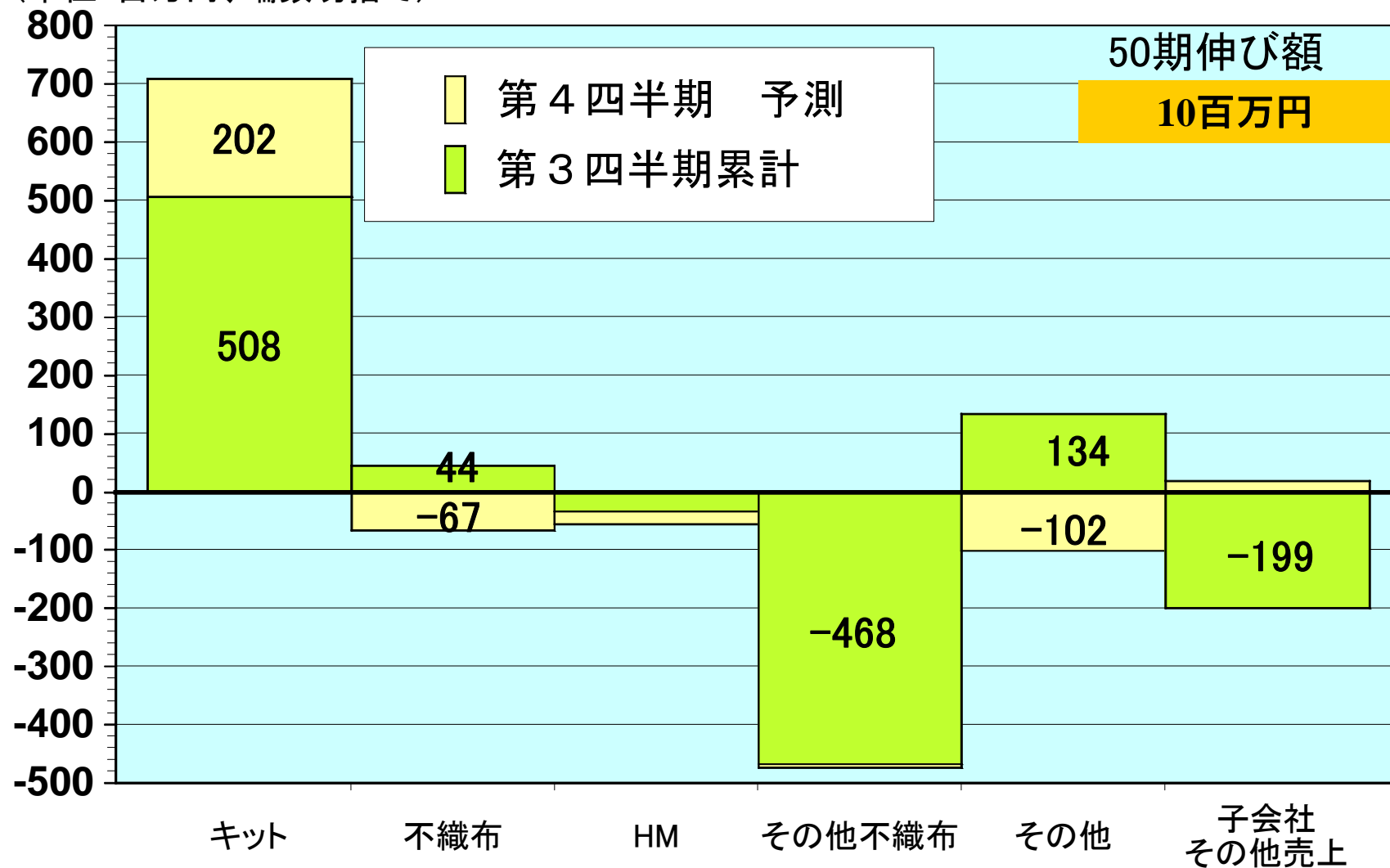
第50期(2011年3月期)詳細計画

第50期(2011年3月期)損益計算書(修正計画)

単位：百万円 切捨て	10.3 49期実績		11.3 50期修正計画		前年比	
	金額	構成比	金額	構成比	伸額	伸率
売上高	31,339		31,350		10	100.0%
売上原価	15,143	48.3%	14,850	47.4%	△293	98.1%
売上総利益	16,195	51.7%	16,500	52.6%	304	101.9%
販売費及び一般管理費	8,220	26.2%	7,990	25.5%	△230	97.2%
営業利益	7,974	25.4%	8,510	27.1%	535	106.7%
営業外損益	45		△50		△95	
経常利益	8,020	25.6%	8,460	27.0%	439	105.5%
特別損益	83		△50		△133	
当期純利益	4,921	15.7%	5,040	16.1%	118	102.4%
E P S	315.74円		320.40円			

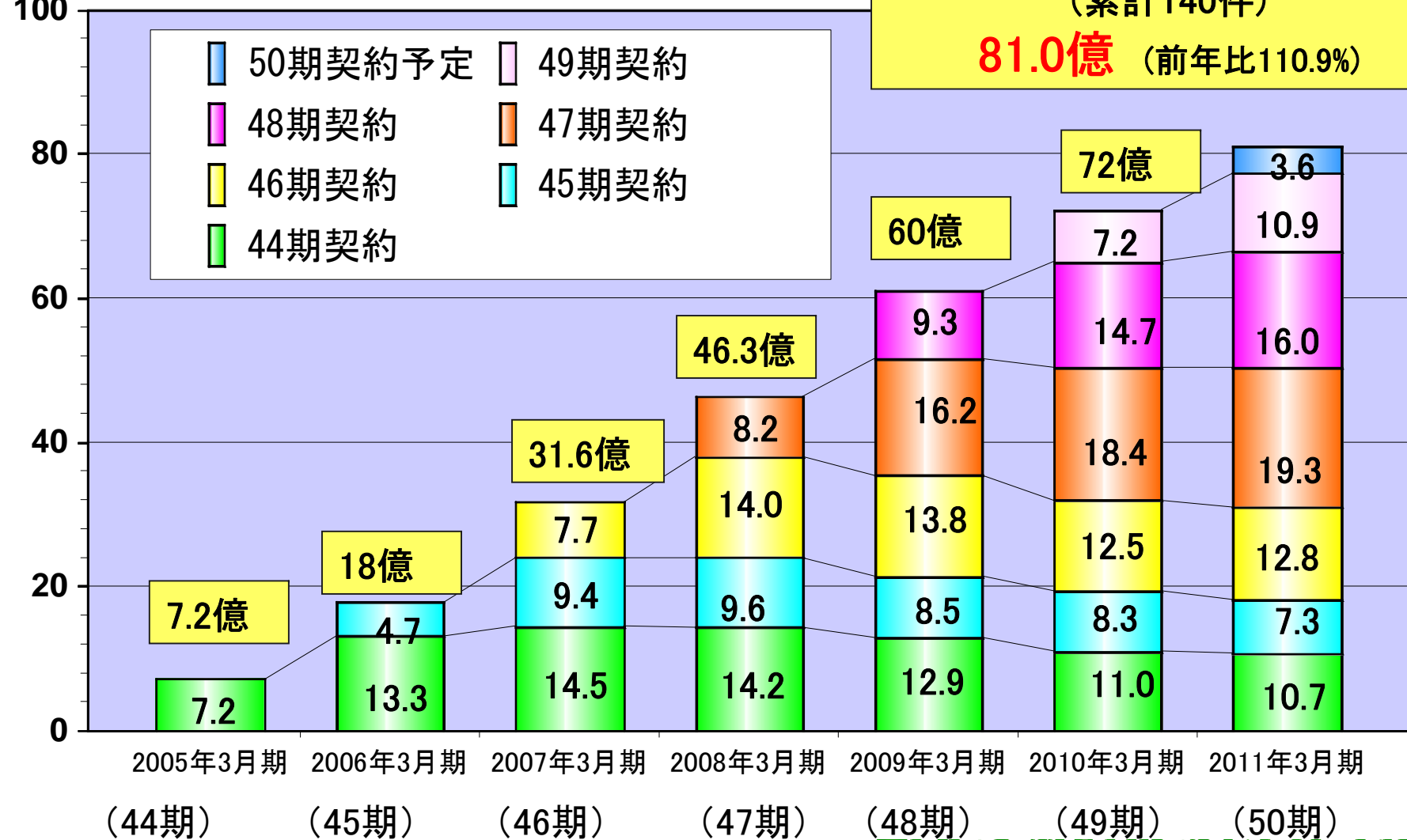
第50期(2010年3月期) 主な製品の売上高伸び額

(単位:百万円、端数切捨て)



オペラマスター売上高推移計画

(単位:億円、端数切捨て)



HOGY



2011年1月20日(木)

第50期(2011年3月期)第3四半期 決算説明会

(2010年4月1日～2010年12月31日)

代表取締役社長 最高経営責任者(CEO) 保木 潤一
取締役 管理本部長 高橋 一夫