

2009年7月15日(水)

第49期(2010年3月期) 第1四半期決算説明会

(2009年4月1日～2009年6月30日)

代表取締役社長	最高経営責任者(CEO)	保木 潤一
取締役 経営企画部 部長		高橋 一夫
管理部 部長		石井 順雄

将来予測に関する注意事項

この資料に記載されている当社の現在の計画、見通し、戦略、確信は、将来の業績に関する見通しです。これらの記述は、現時点で入手可能な情報から得られた当社の経営者の判断に基づいています。従って、これら業績見通しに全面的に依拠することはお控え願います。様々な重要な要素により、実際の業績はこれら業績見通しと異なる可能性があります。

-本資料に含まれる業績については、監査法人による会計監査を受けておりません。

業績の概要

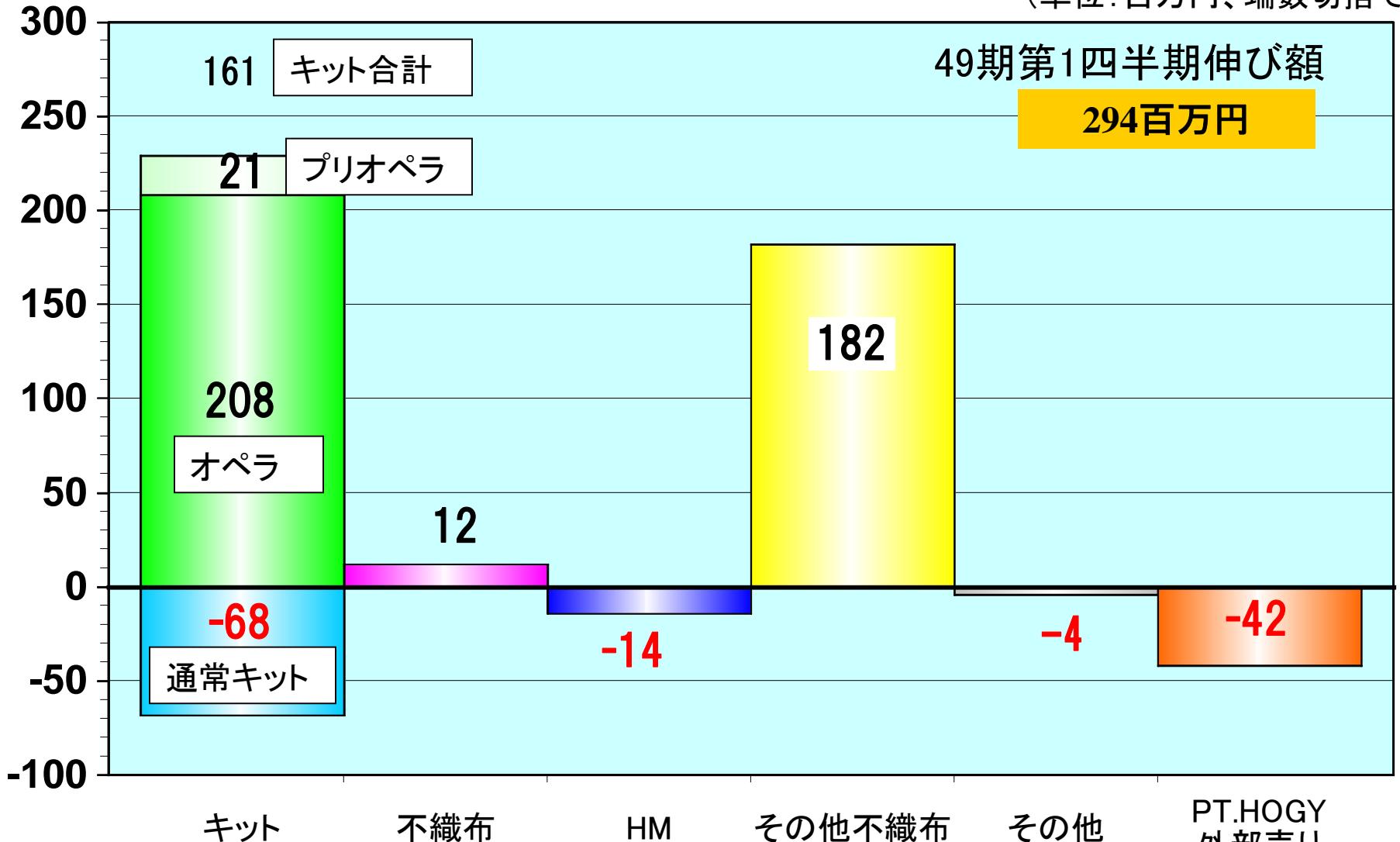
第49期(2010年3月期)第1四半期 損益計算書

単位：百万円 切捨て	09.3 48期1Q実績		10.3 49期1Q実績		前年比	
	金額	構成比	金額	構成比	伸額	伸率
売上高	7,522		7,817		294	103.9%
営業利益	1,754	23.3%	1,984	25.4%	229	113.1%
経常利益	1,778	23.6%	1,981	25.3%	203	111.5%
当期純利益	1,068	14.2%	1,183	15.1%	115	110.8%
EPS	71.05円		78.13円			

第49期(2010年3月期)第1四半期

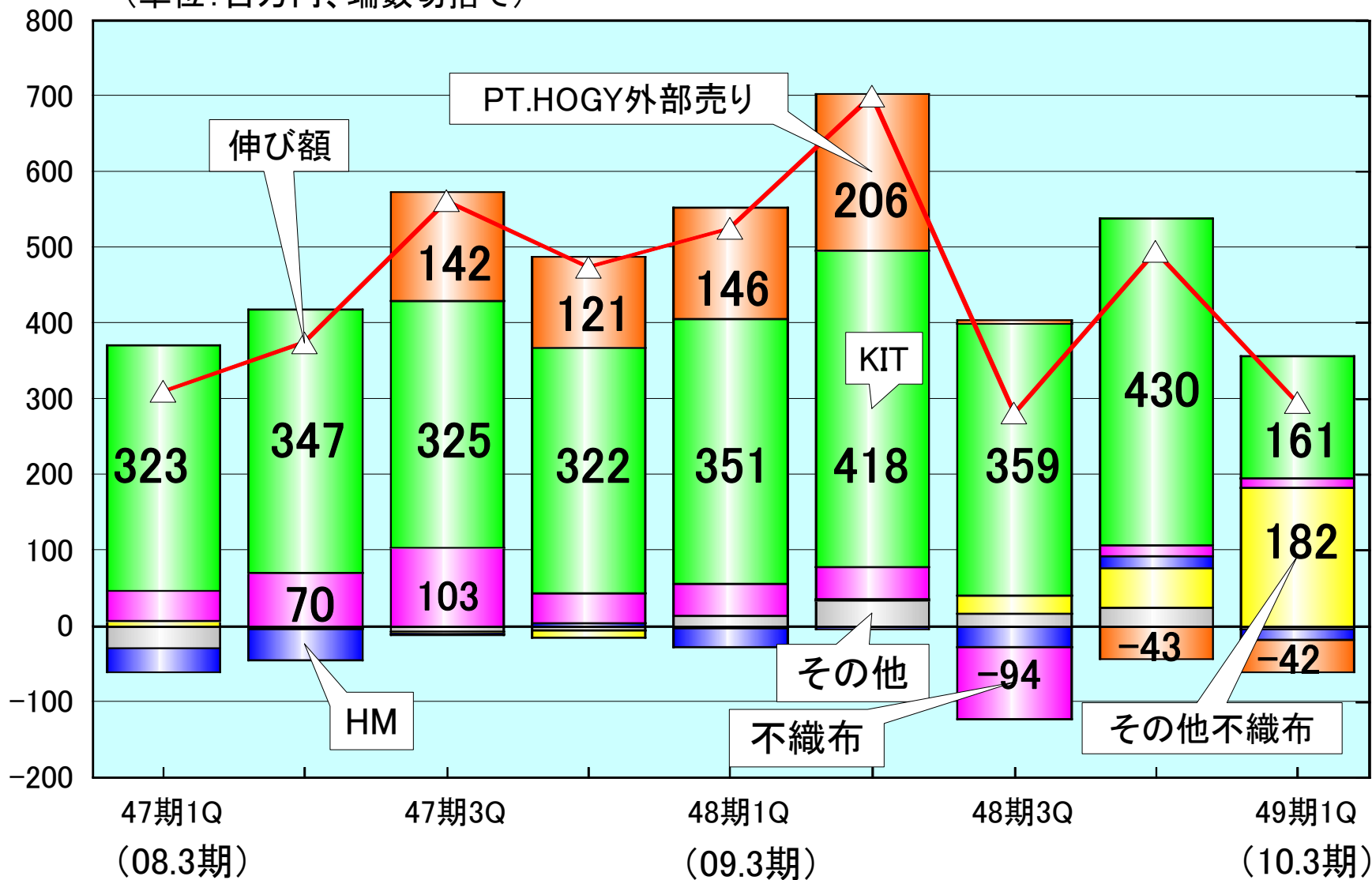
主な製品の売上高伸び額

(単位:百万円、端数切捨て)

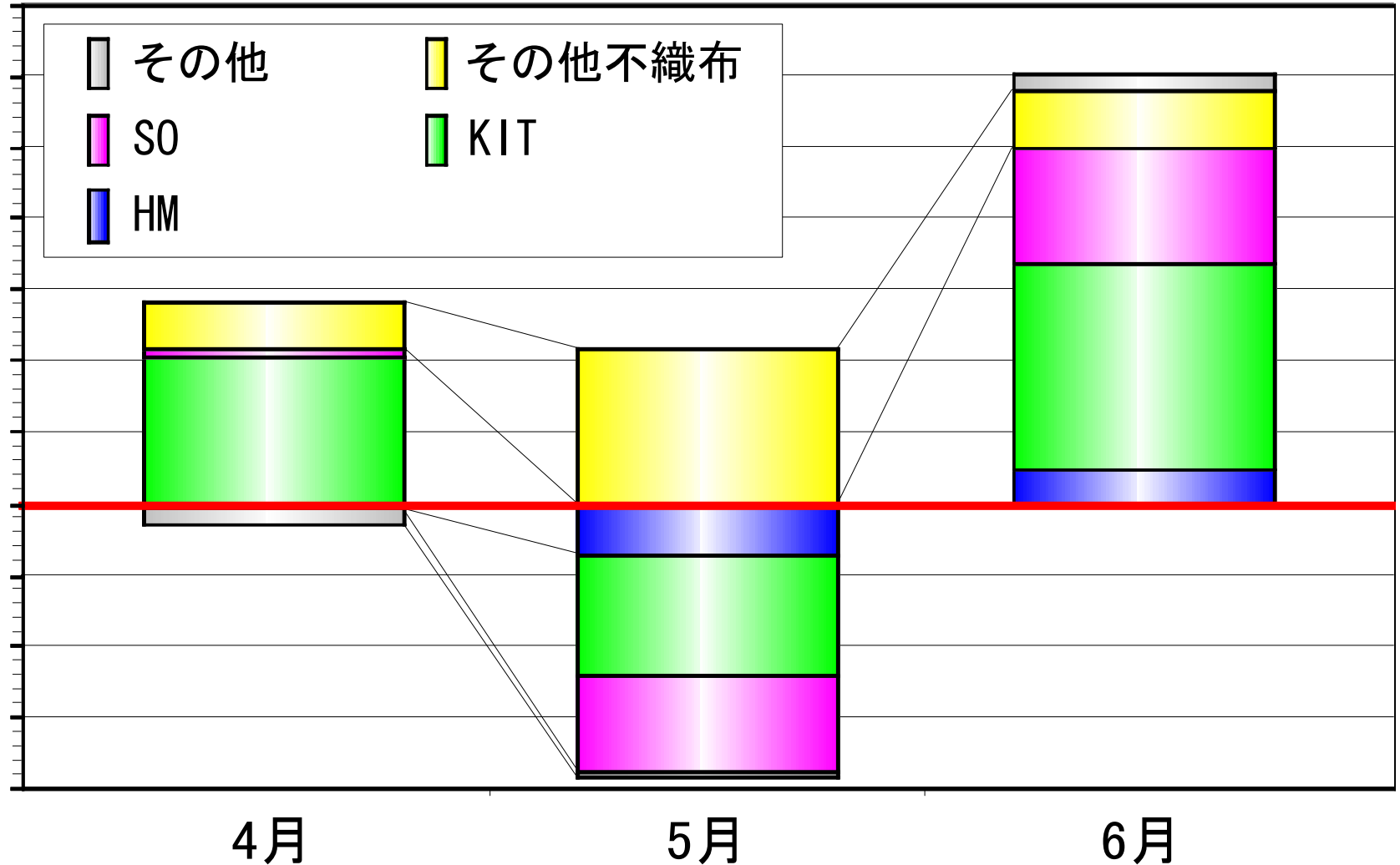


第49期(2010年3月期) 四半期別売上高伸び額の内訳

(単位:百万円、端数切捨て)



第49期(2010年3月期)第1四半期 月別売上高伸び額の内訳





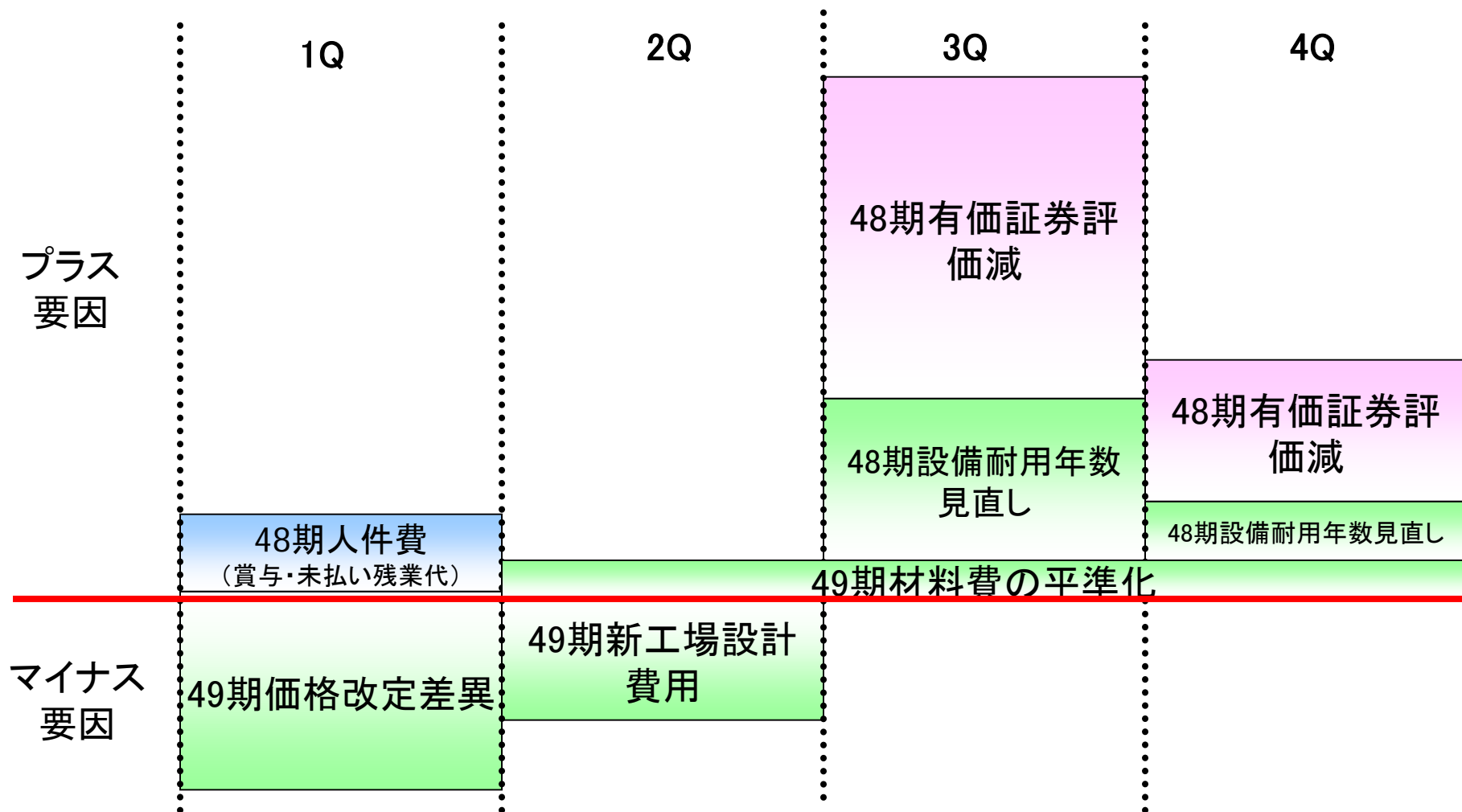
第49期(2010年3月期)第1四半期 ポイント

- 手術管理システムをお客様へ案内開始
- オペラマスター 契約4件、解約5件（累計107件）
- 新型インフルエンザの流行
- 営業利益計画予定通り進捗

第49期(2010年3月期)損益計算書(計画)

単位：百万円 切捨て	09.3 48期実績		10.3 49期1Q実績		10.3 49期計画		前年比	
	金額	構成比	金額	構成比	金額	構成比	伸額	伸率
売上高	31,009		7,817		32,600		1,590	105.1%
売上原価	15,474	49.9%	3,817	48.8%	15,660	48.0%	185	101.2%
売上総利益	15,534	50.1%	3,999	51.2%	16,940	52.0%	1,405	109.0%
販売費及び一般管理費	8,033	25.9%	2,015	25.8%	8,350	25.6%	316	103.9%
営業利益	7,501	24.2%	1,984	25.4%	8,590	26.3%	1,088	114.5%
営業外損益	125		△2		120		△5	
経常利益	7,627	24.6%	1,981	25.3%	8,710	26.7%	1,082	114.2%
特別損益	△1,631		△1		△20		1,611	
当期純利益	3,584	19.3%	1,183	15.1%	5,210	16.0%	1,625	145.3%
E P S	238.47円		78.13円		331.18円			

第49期(2010年3月期)計画 クォーター変動要因



中期経営計画の概要



中期経営計画の重要課題

- (1) 「オペラマスター戦略」及び「サーレム戦略」の一層の強化
- (2) 新製品の開発
- (3) 安全な製品の安定的供給
- (4) 全社的な生産性向上
- (5) 経営目標達成のための設備投資計画
- (6) 外部環境への対応
- (7) 内部統制システム・コンプライアンスの一層の強化
- (8) 人材育成・社内体制の強化

中期経営計画 経営指標目標

- **継続的な利益成長**
 - ◆ ROE 10%
 - ◆ EPS 500円

- **安全で安定した製造設備の確立**
 - ◆ 売上高の成長に合わせた設備投資
 - ◆ 新キット工場の自動化による効率化

中期経営計画 経営指標目標

● 売上高

- ◆ オペラマスターを中心としたキット製品により売上高成長を継続
- ◆ 不織布・メッキンバッグの売上の確保

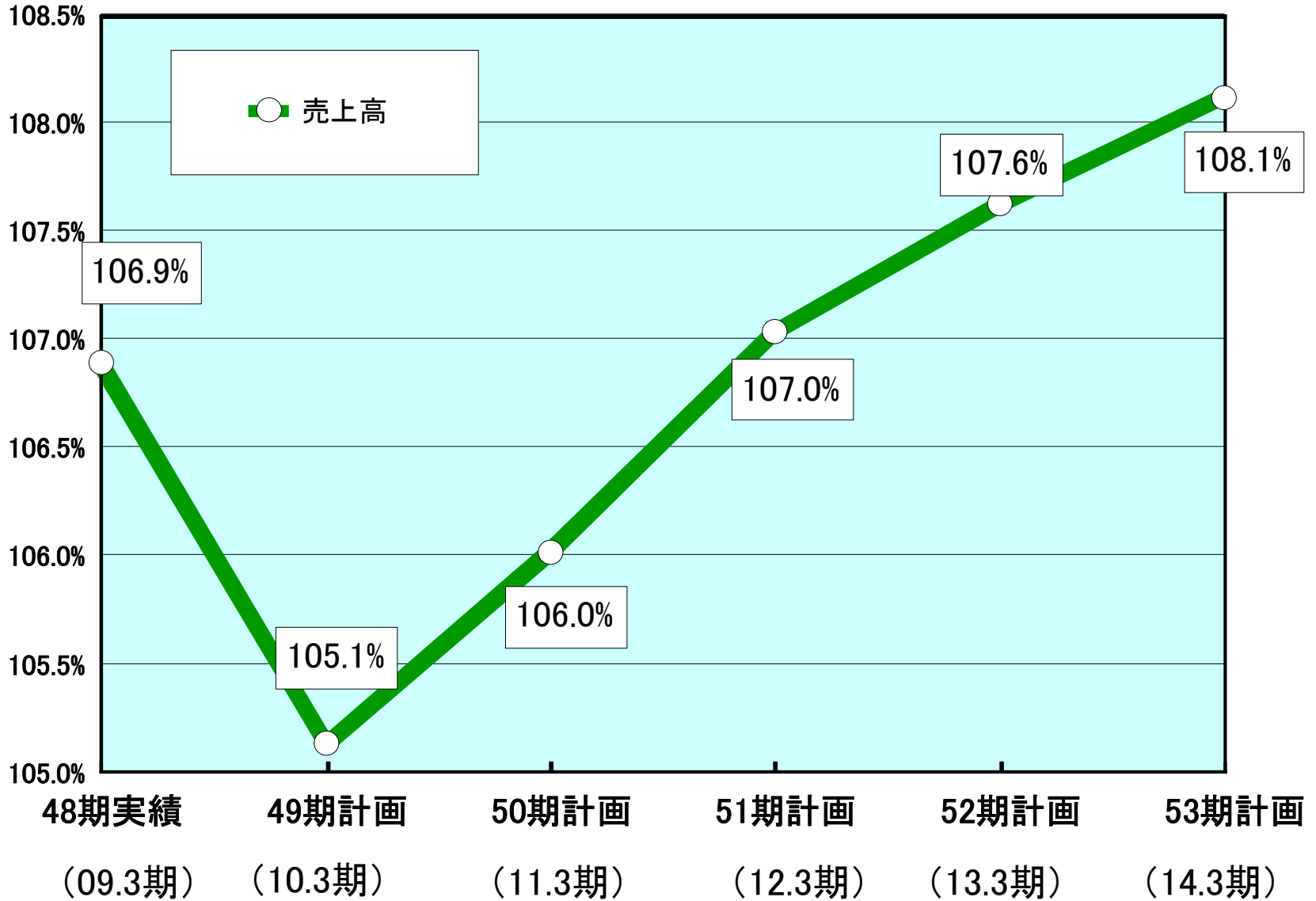
● 利益

- ◆ 営業利益 100億円
- ◆ 営業利益率30%を目指す

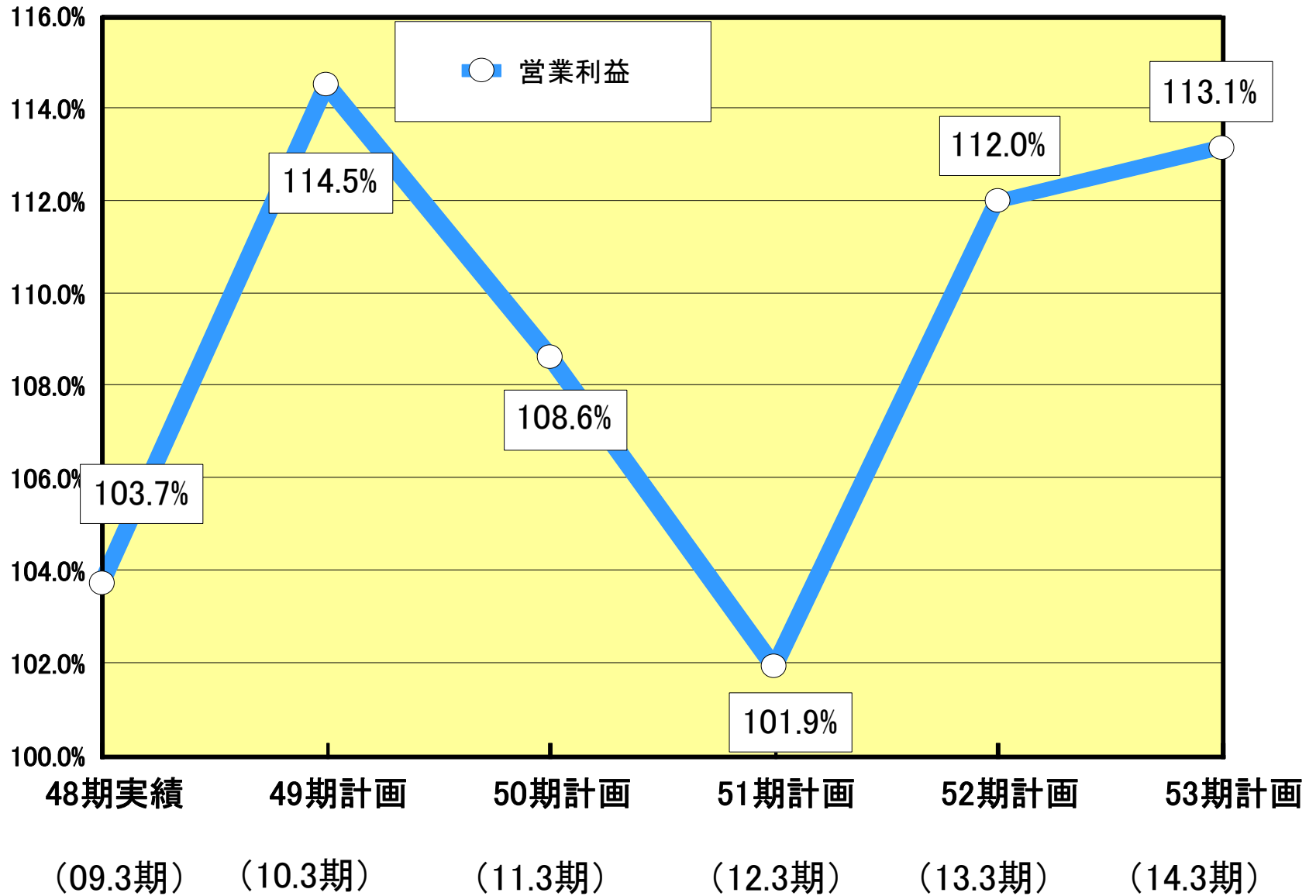
中計損益計算書

単位：百万円 端数切捨て	49期計画 10年3月期 (当期)	50期計画 11年3月期	51期計画 12年3月期	52期計画 13年3月期	53期計画 14年3月期
売上高	32,600	34,560	36,990	39,810	43,040
営業利益	8,590	9,330	9,510	10,650	12,050
経常利益	8,710	9,450	9,630	10,770	12,170
当期利益	5,210	5,660	5,780	6,470	7,300
EPS(自己株式控除後)	331円	359円	367円	411円	464円
ROE	9.5%	9.4%	9.0%	9.4%	10.0%

売上高伸び率



営業利益伸び率



中計損益計算書

単位：百万円 端数切捨て	49期計画 10年3月期 (当期)	50期計画 11年3月期	51期計画 12年3月期	52期計画 13年3月期	53期計画 14年3月期
売上高	32,600	34,560	36,990	39,810	43,040
営業利益	8,590	9,330	9,510	10,650	12,050
経常利益	8,710	9,450	9,630	10,770	12,170
当期利益	5,210	5,660	5,780	6,470	7,300
EPS(自己株式控除後)	331円	359円	367円	411円	464円
ROE	9.5%	9.4%	9.0%	9.4%	10.0%
減価償却費合計	2,650	2,590	3,950	3,770	3,860

設備投資計画

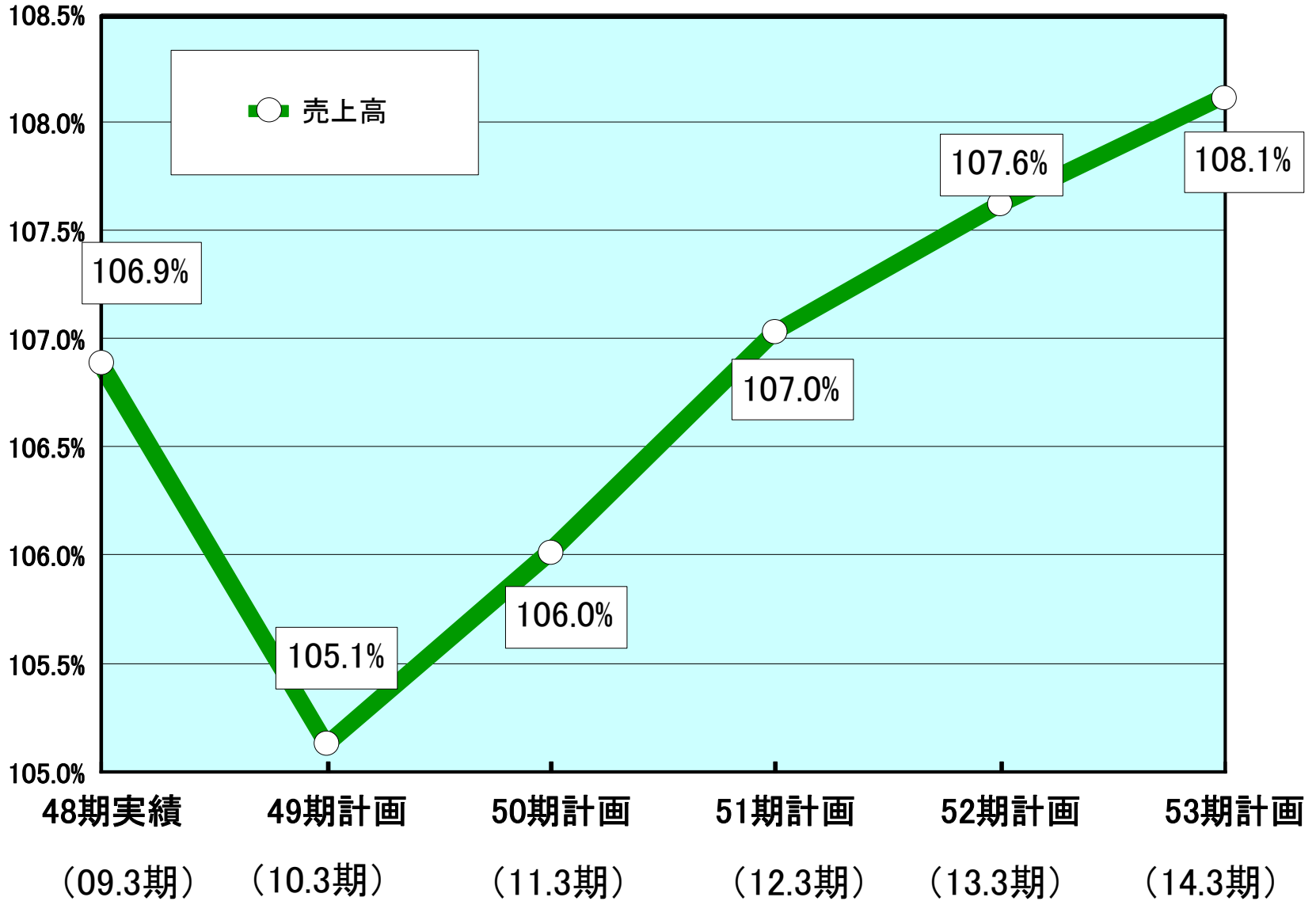
	2009年3月期 48期 実績	2010年3月期 49期 (当期)	2011年3月期 50期	2012年3月期 51期	2013年3月期 52期	2014年3月期 53期
計画	P.T.ホギインドネシア 増築		累計投資額(48期～53期):約291億円 土地取得(47期～49期):25億			
	滅菌センター			生産部門CPU強化	部材センター	部材センター
			部材センター	新工場一期		
設備投資 金額	2,141	5,500	7,400	6,200	4,600	3,300

* 設備投資金額は土地代除く

中期経営計画

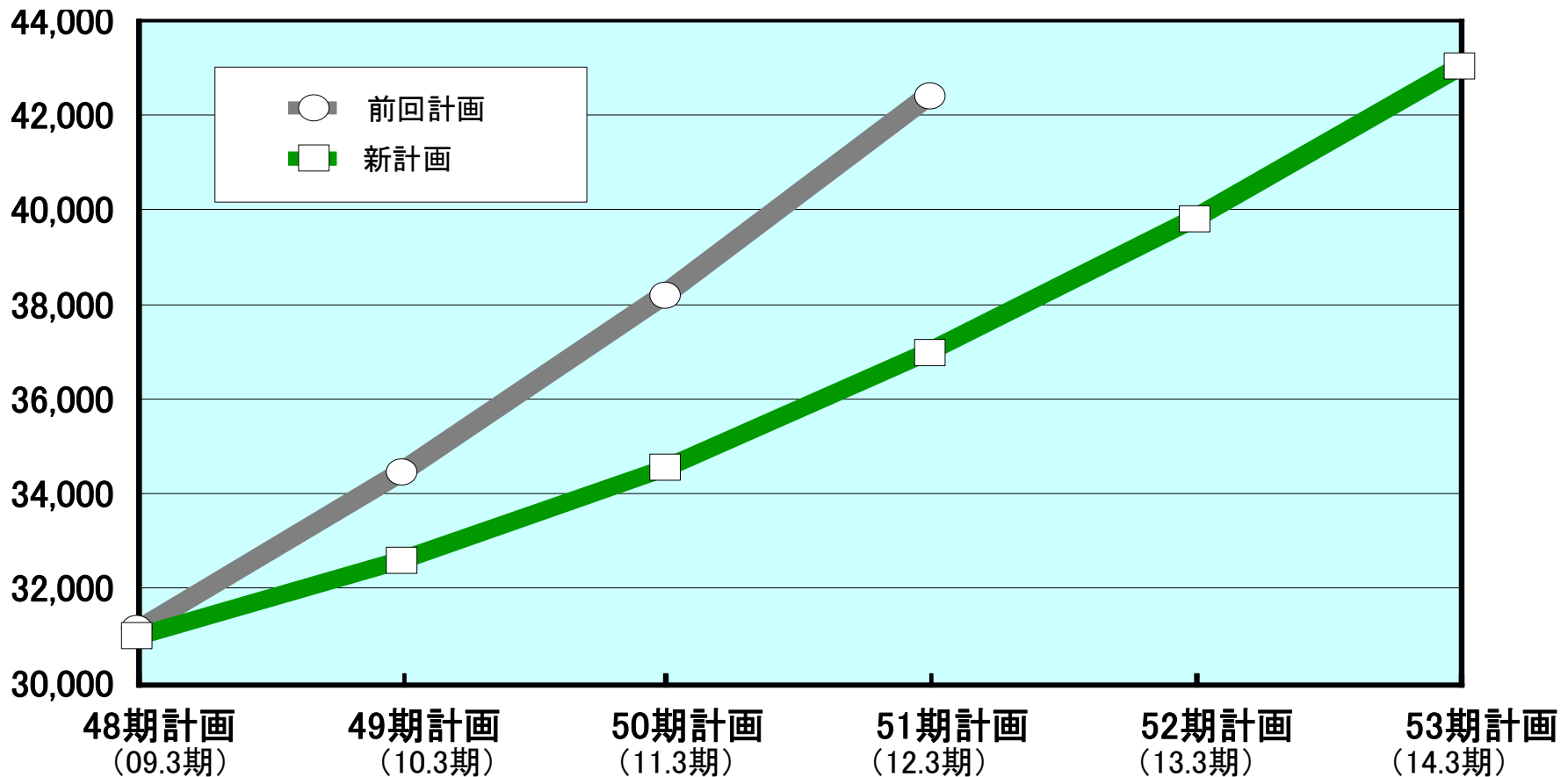
(2010年3月期～2014年3月期)

売上高伸び率



前回(47期)発表との比較 (売上高)

(単位:百万円、端数切捨て)

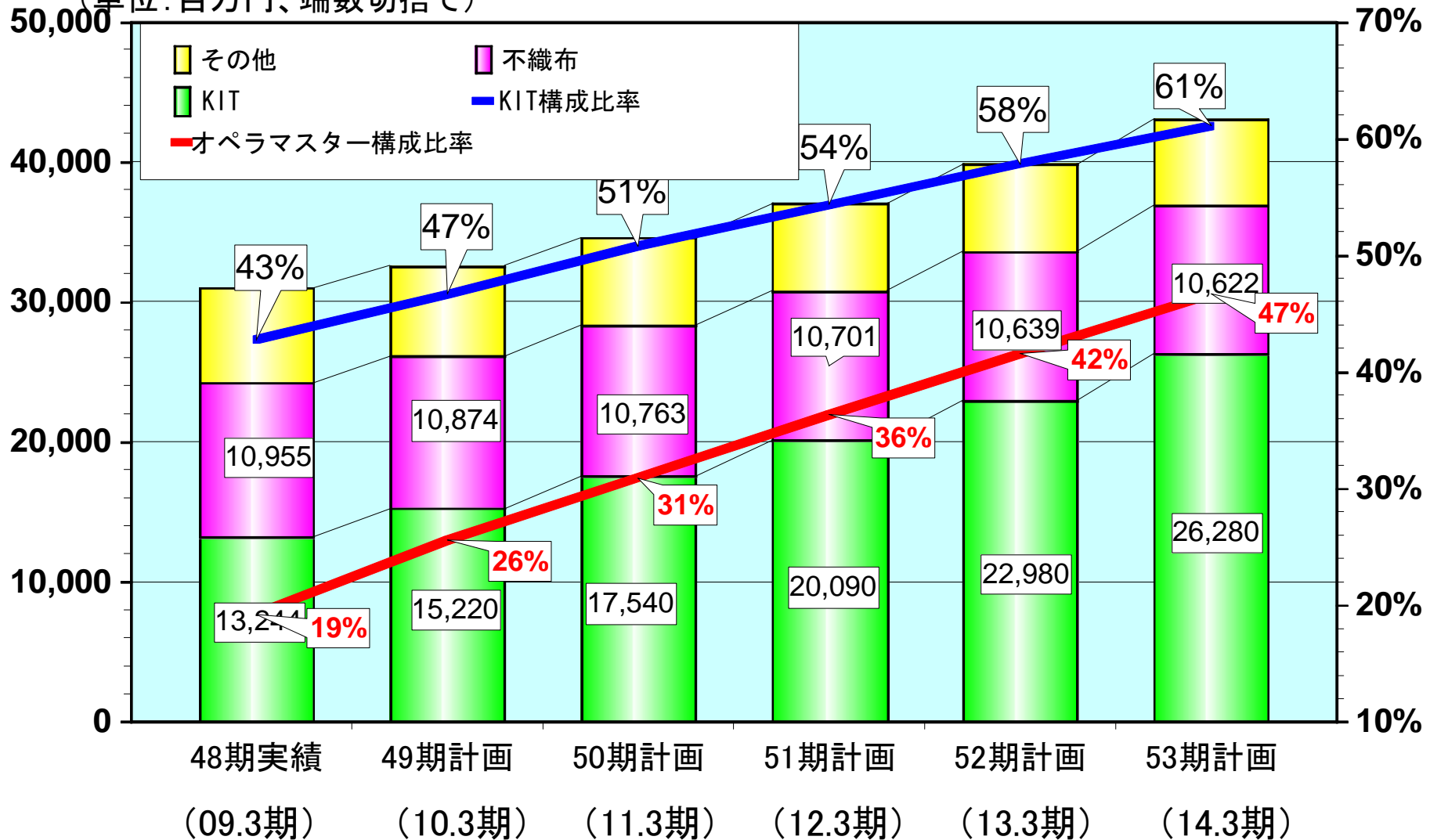


	48期計画 (09.3期)	49期計画 (10.3期)	50期計画 (11.3期)	51期計画 (12.3期)	52期計画 (13.3期)	53期計画 (14.3期)
前回計画	31,150	34,450	38,200	42,400		
新計画	(*) 31,009	32,600	34,560	36,990	39,810	43,040

(*)・・・48期(2009年3月期)新計画は、実績

主な製品の売上高計画

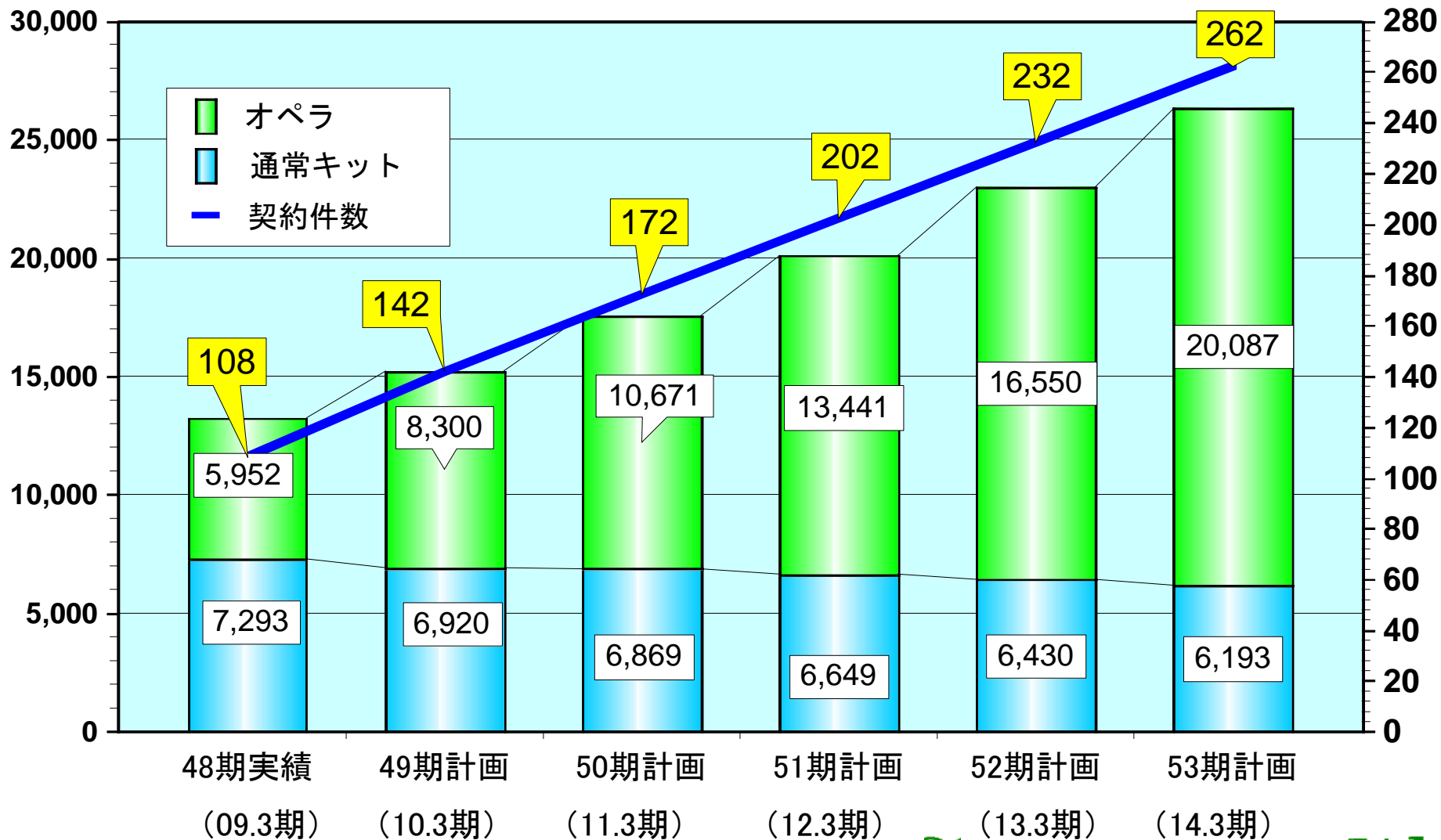
(単位:百万円、端数切捨て)



オペラマスター売上高計画

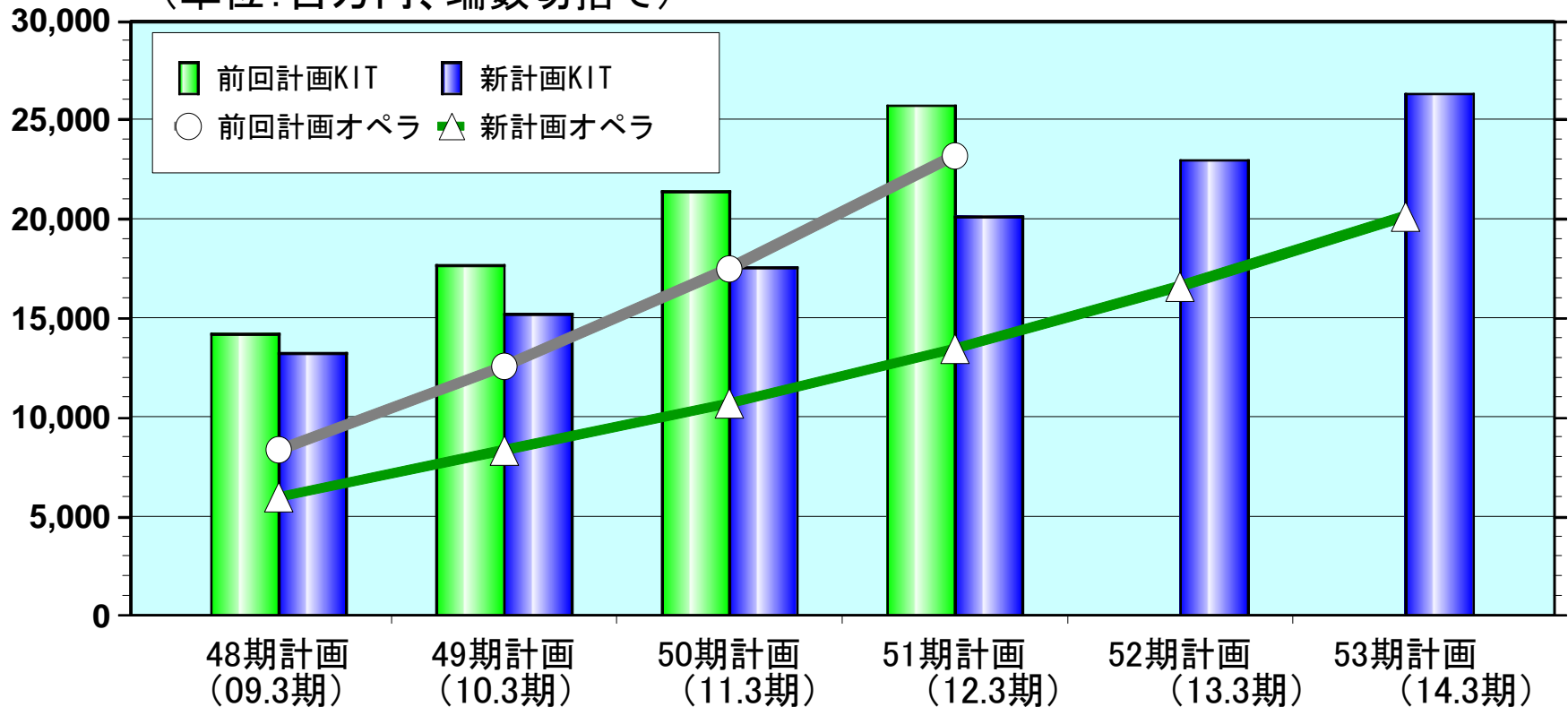
(単位:百万円、端数切捨て)

(単位:件)



前回(47期)発表との比較 (キット、オペラマスター売上高)

(単位:百万円、端数切捨て)

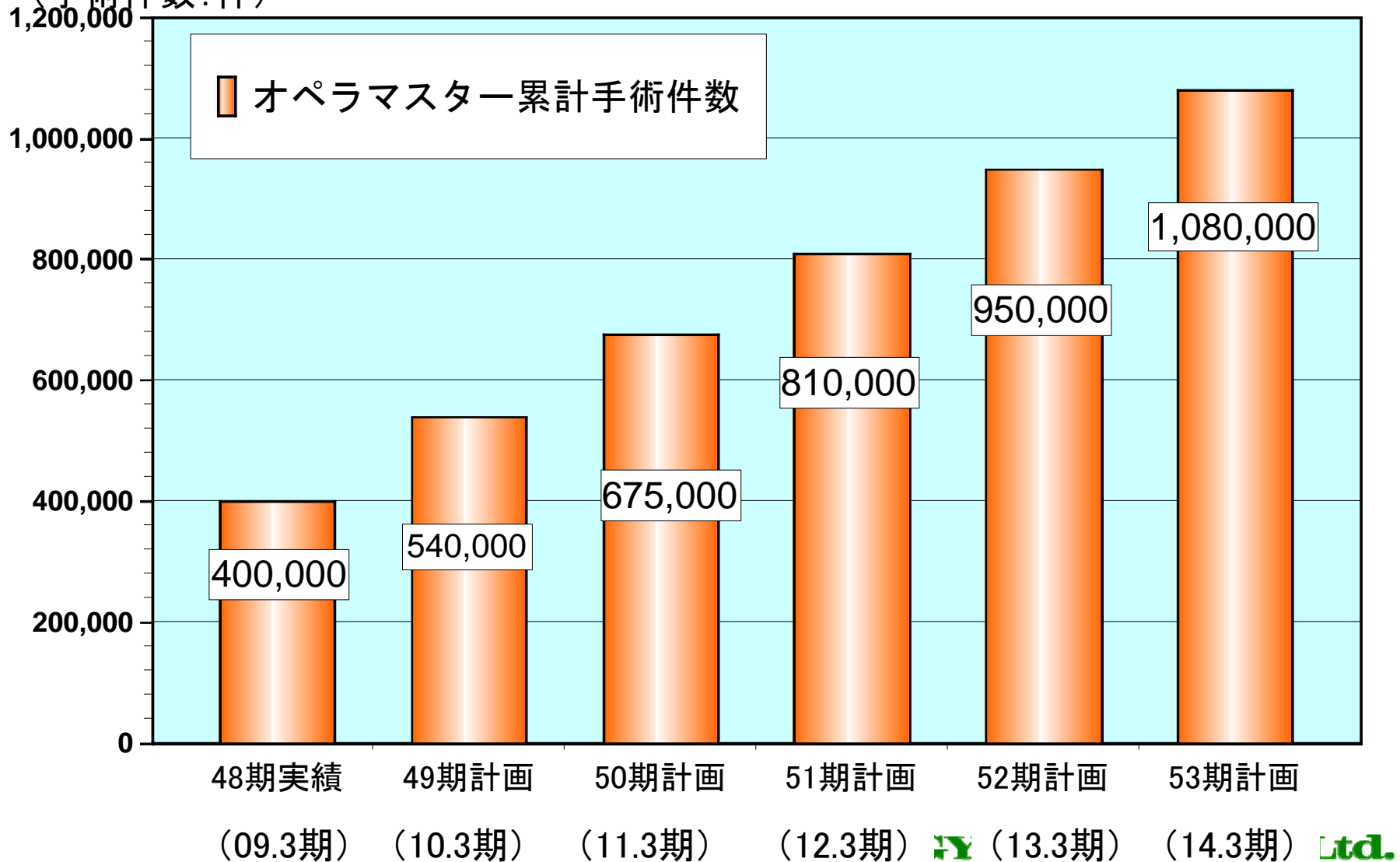


	48期計画	49期計画	50期計画	51期計画	52期計画	53期計画
前回計画KIT	14,250	17,650	21,450	25,750		
新計画KIT	(*) 13,244	15,220	17,540	20,090	22,980	26,280
前回計画オペラ	8,340	12,530	17,450	23,150		
新計画オペラ	(*) 5,951	8,300	10,671	13,441	16,549	20,086

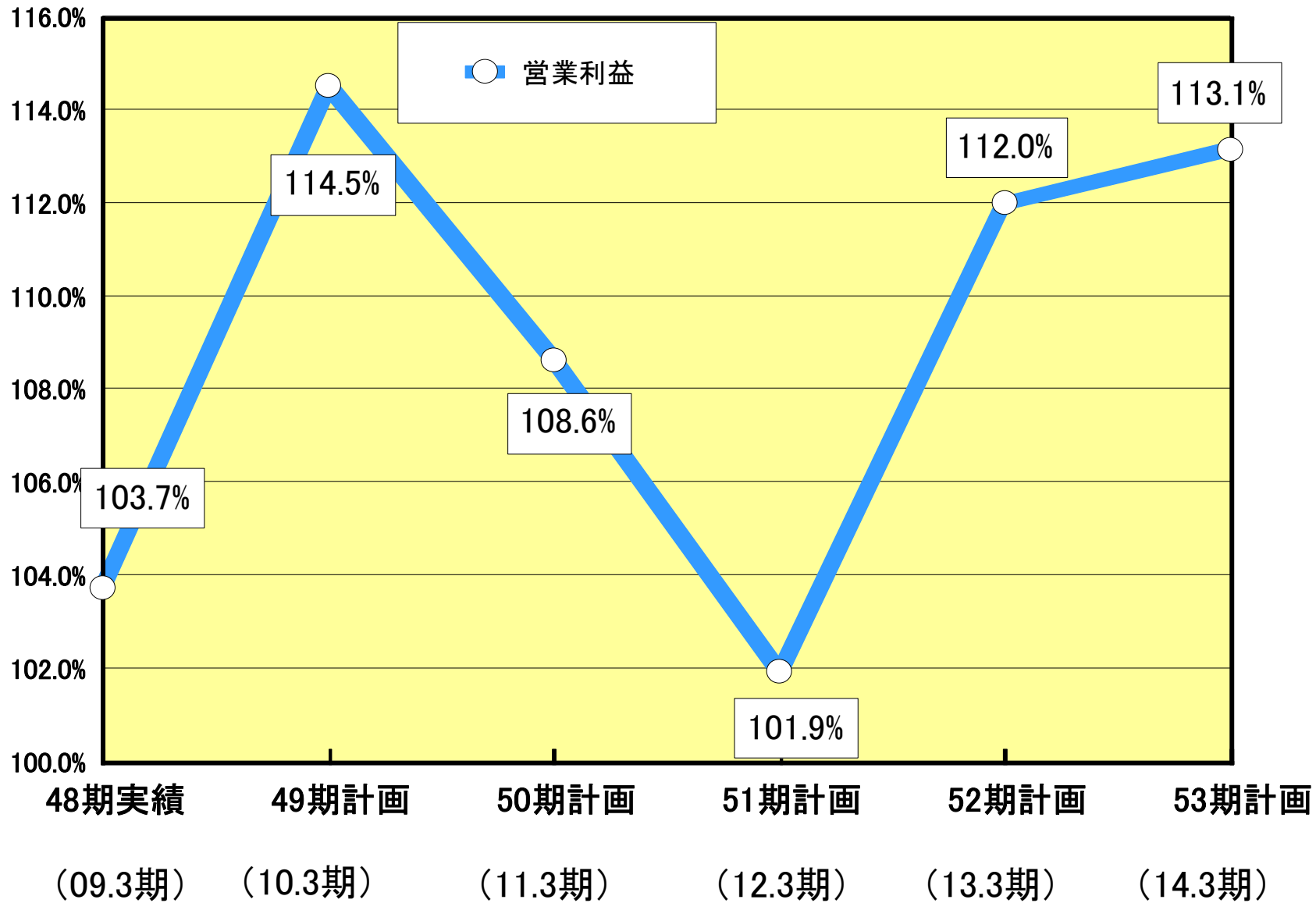
(*)・・・48期(2009年3月期)新計画は、実績

オペラマスター契約による獲得手術件数の推移(計画)

(手術件数:件)

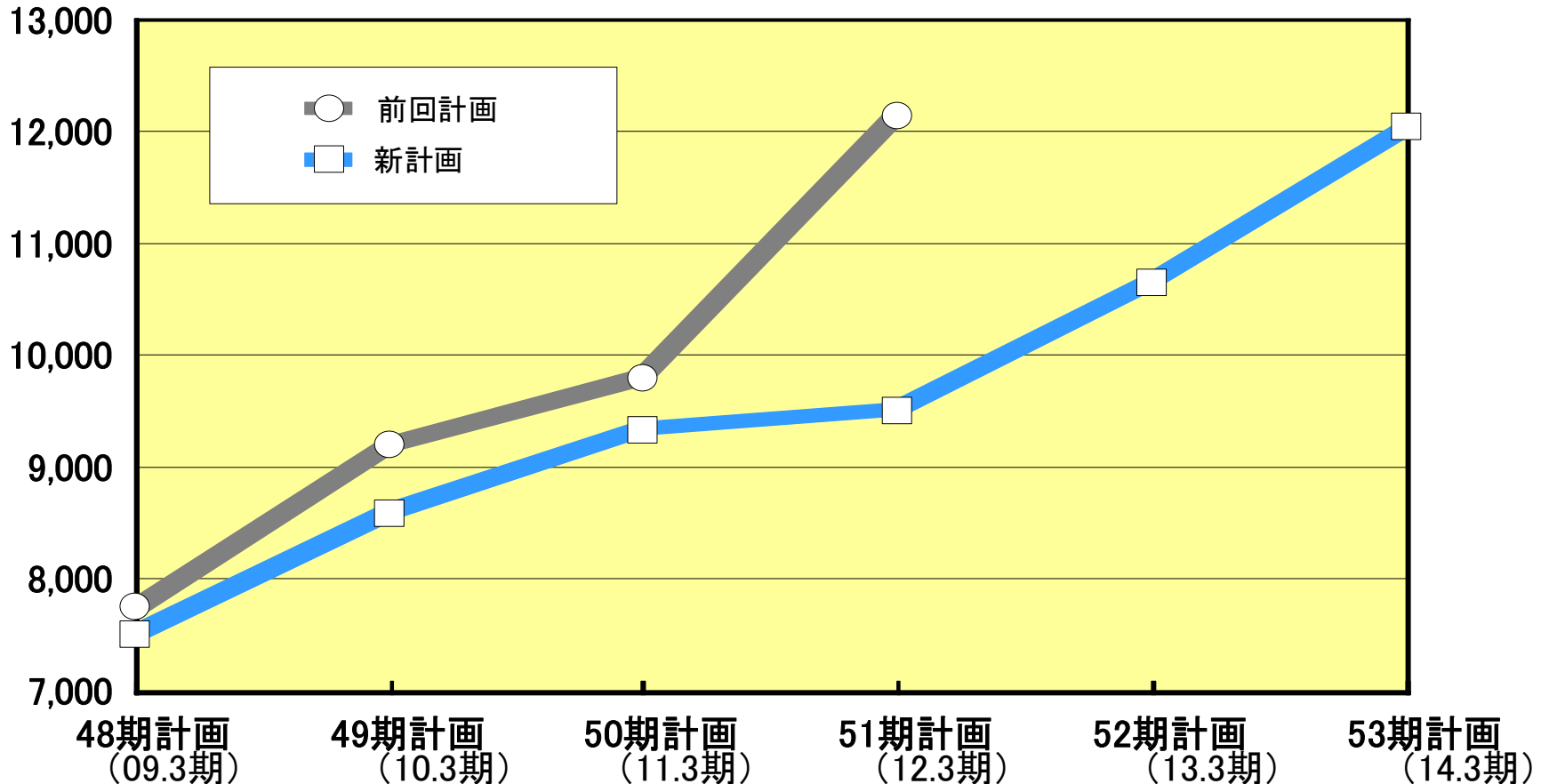


営業利益伸び率



前回(47期)発表との比較（営業利益）

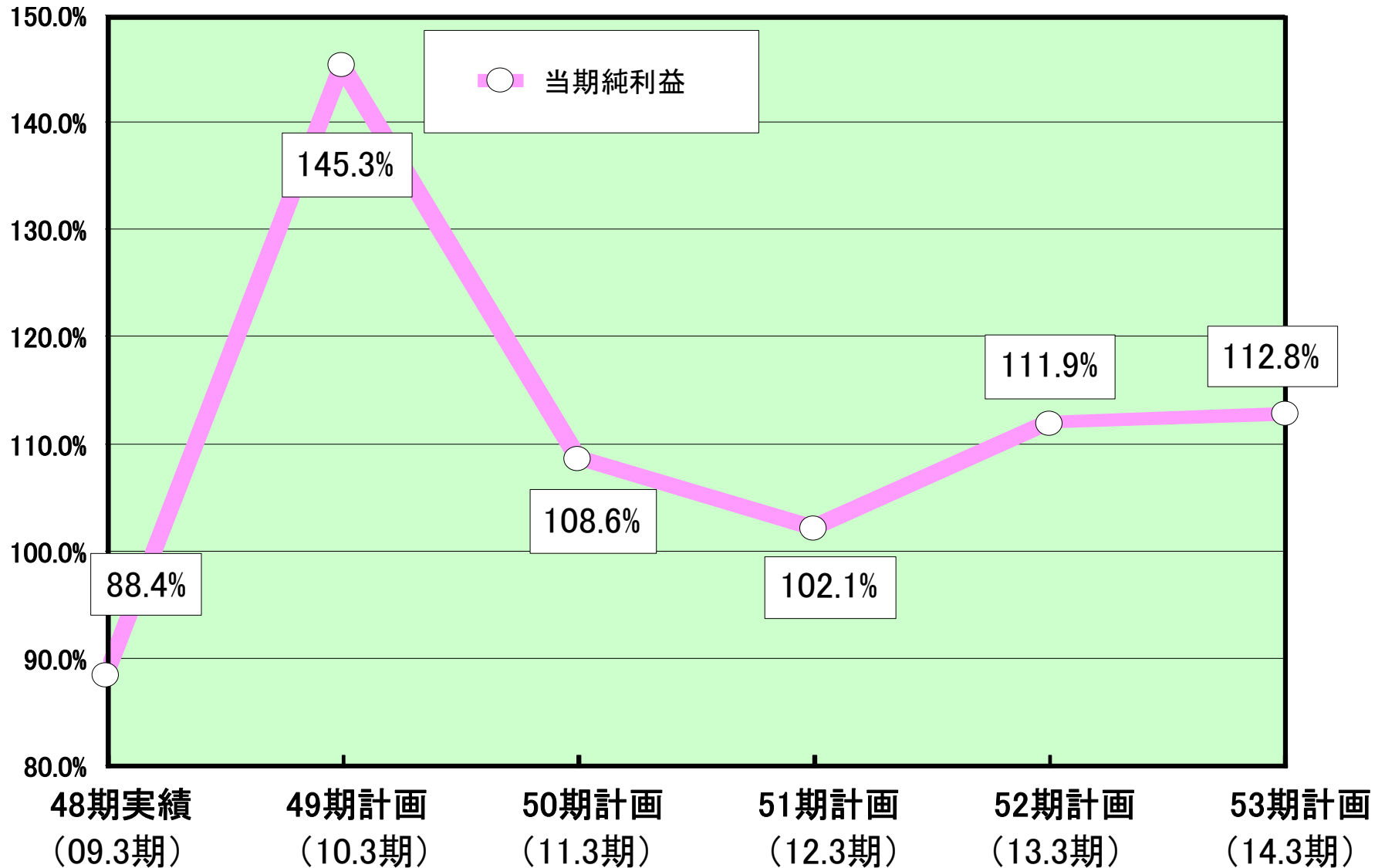
（単位：百万円、端数切捨て）



	48期計画 (09.3期)	49期計画 (10.3期)	50期計画 (11.3期)	51期計画 (12.3期)	52期計画 (13.3期)	53期計画 (14.3期)
前回計画	7,750	9,200	9,800	12,150		
新計画	(*) 7,501	8,590	9,330	9,510	10,650	12,050

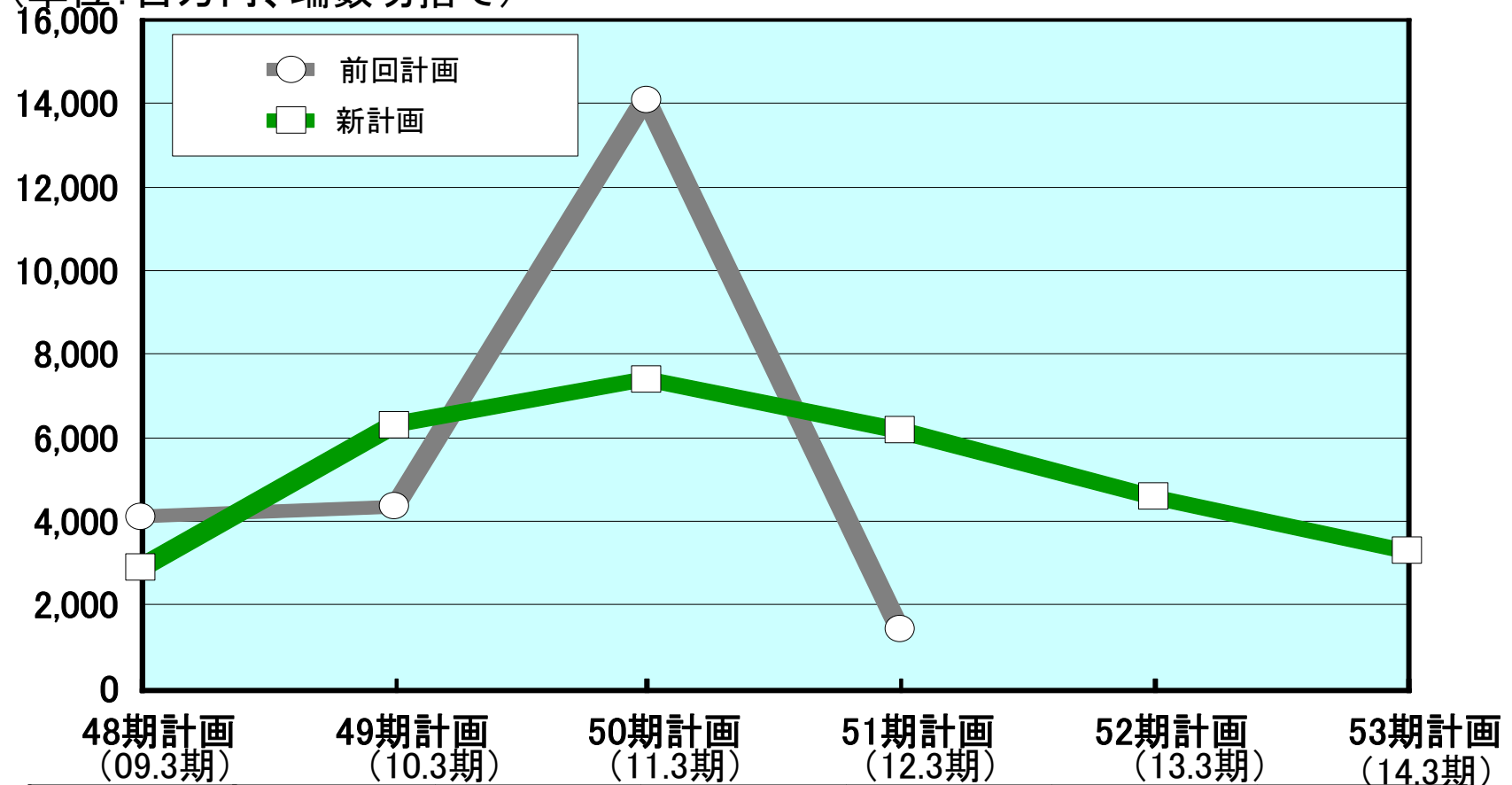
(*)・・・48期(2009年3月期)新計画は、実績

当期純利益伸び率



前回(47期)発表との比較（設備投資）

（単位：百万円、端数切捨て）

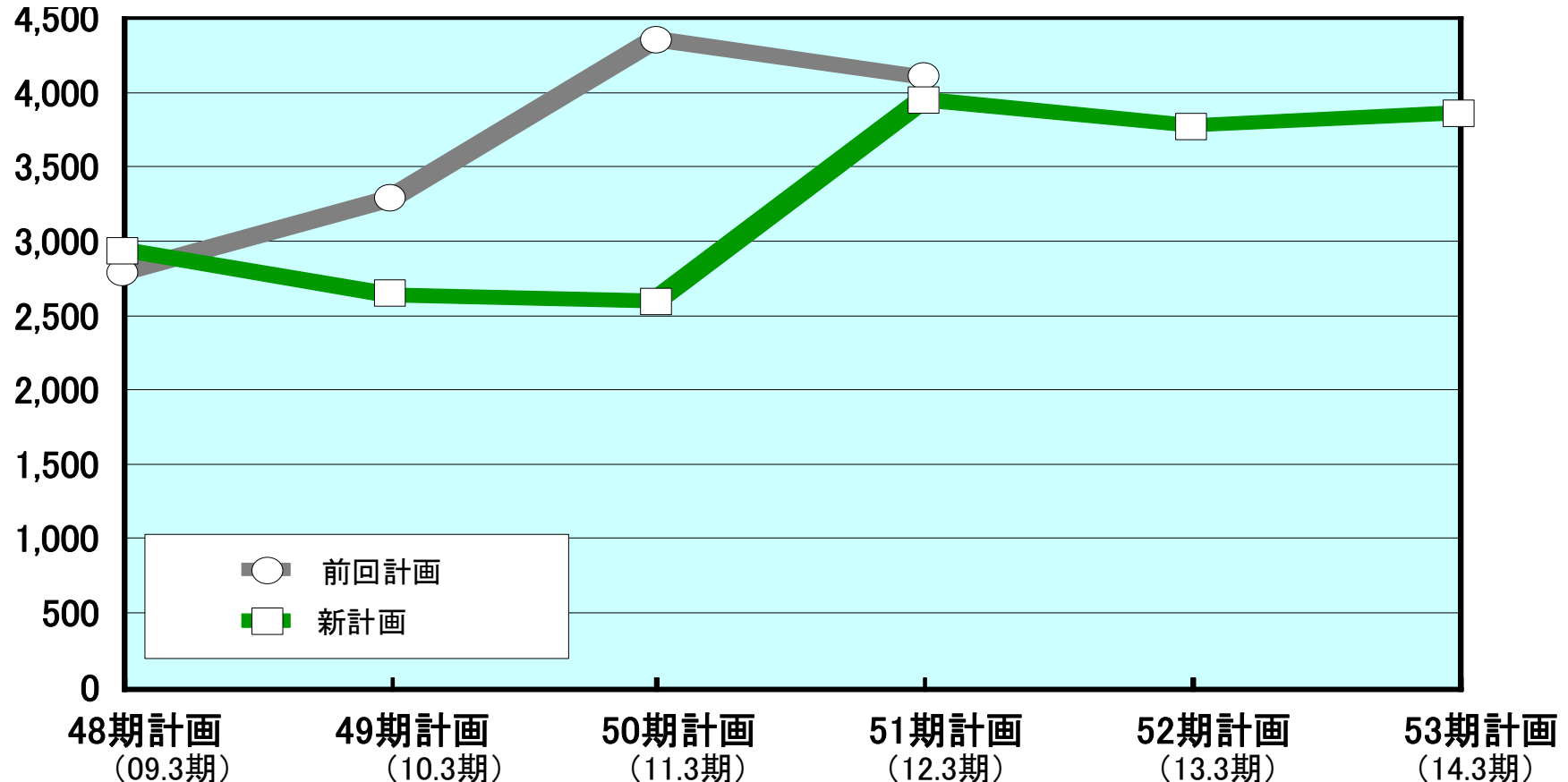


	48期計画 (09.3期)	49期計画 (10.3期)	50期計画 (11.3期)	51期計画 (12.3期)	52期計画 (13.3期)	53期計画 (14.3期)
前回計画	4,120	4,390	14,100	1,440		
新計画	(*) 2,893	6,300	7,400	6,200	4,600	3,300

(*)・・・48期(2009年3月期)新計画は、実績

前回(47期)発表との比較（減価償却）

(単位：百万円、端数切捨て)



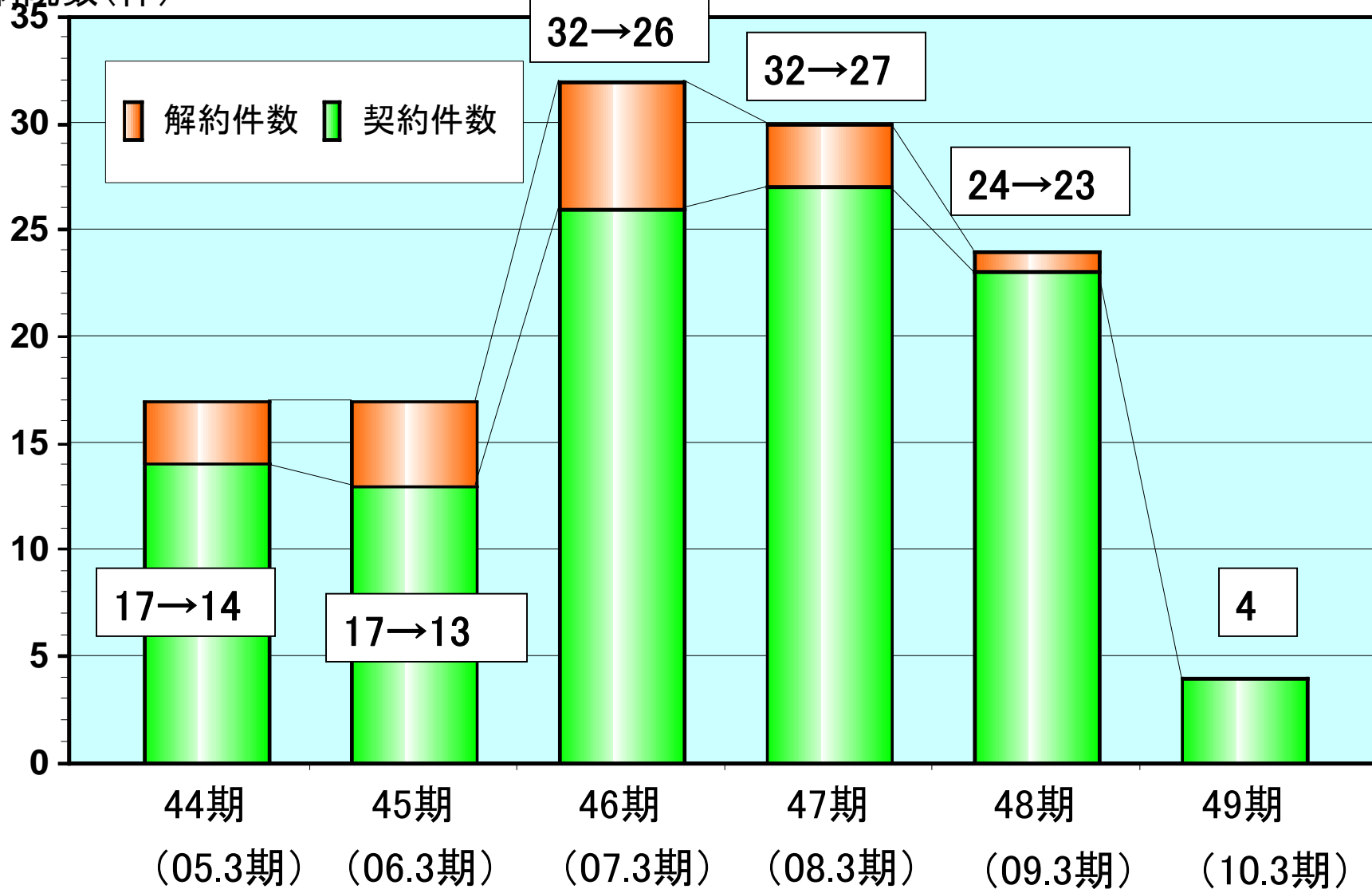
	48期計画 (09.3期)	49期計画 (10.3期)	50期計画 (11.3期)	51期計画 (12.3期)	52期計画 (13.3期)	53期計画 (14.3期)
前回計画	2,792	3,287	4,356	4,112		
新計画	(*) 2,936	2,650	2,590	3,950	3,770	3,860

(*)・・・48期(2009年3月期)新計画は、実績

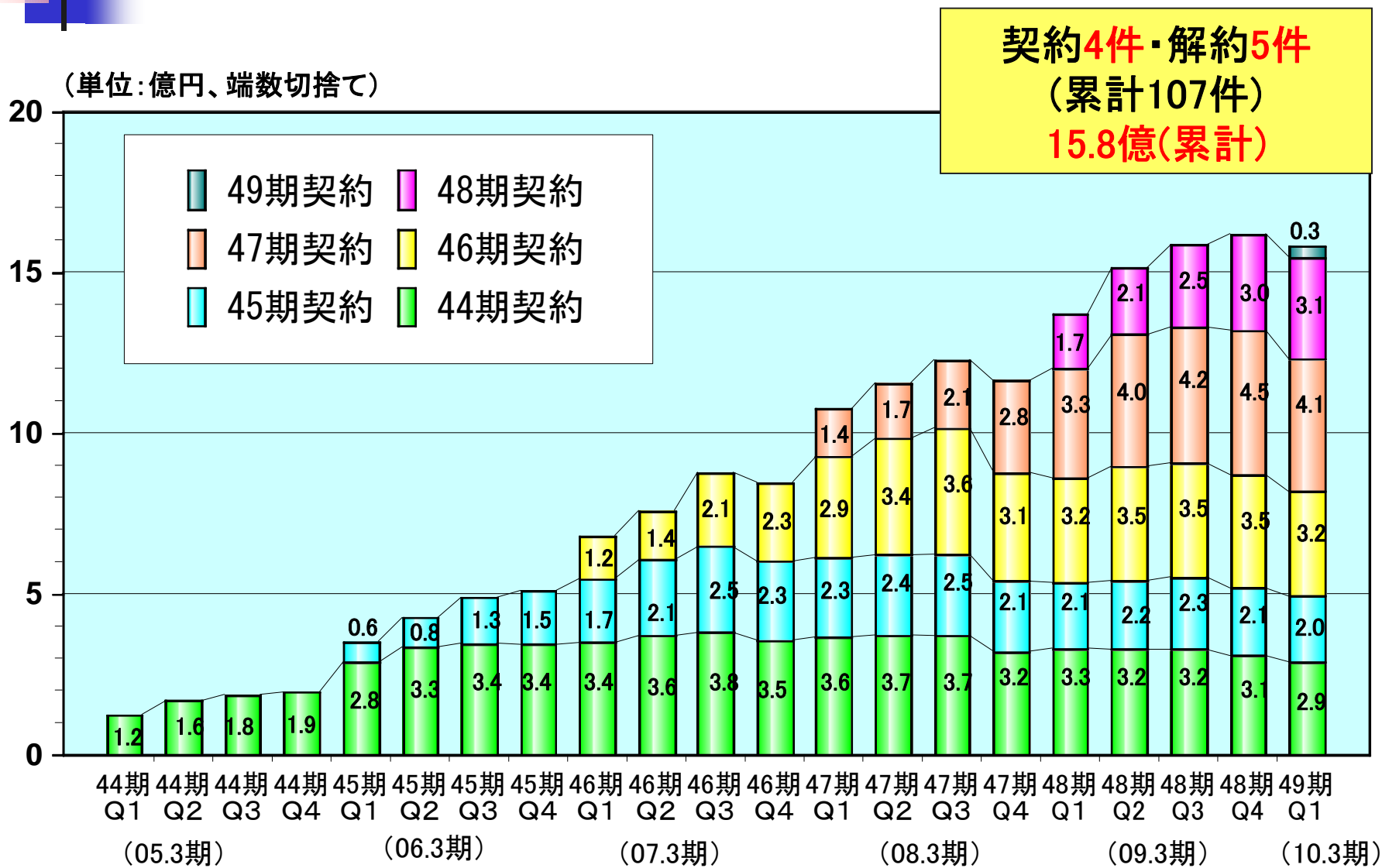
添付資料

オペラマスター契約件数状況

病院数(件)

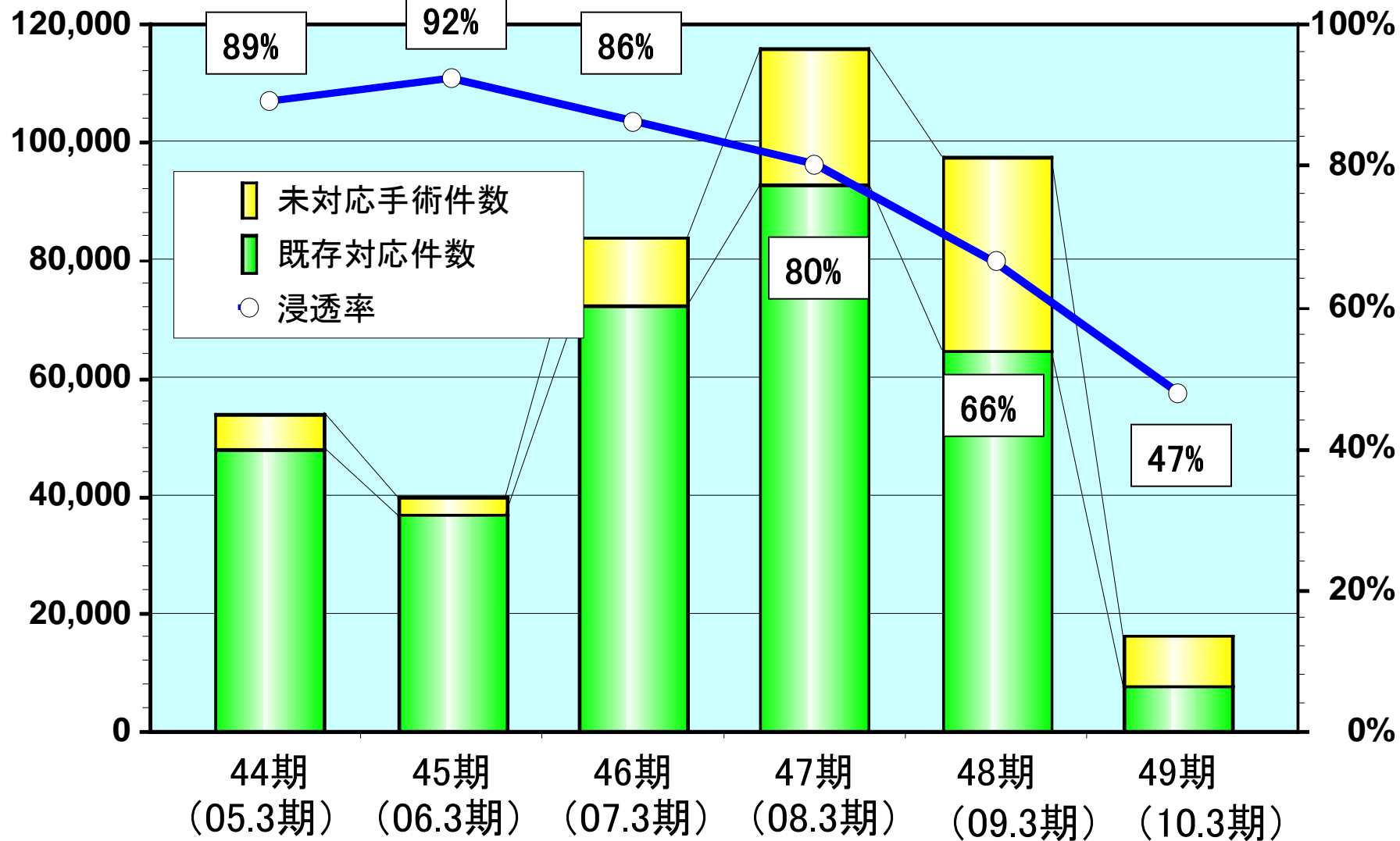


オペラマスター売上高推移



オペラマスター浸透率・手術件数

手術件数(件)



オペラマスター手術件数推移

手術件数(件)

450,000

400,000

350,000

300,000

250,000

200,000

150,000

100,000

50,000

0

○ 手術件数

44期1Q 44期3Q 45期1Q 45期3Q 46期1Q 46期3Q 47期1Q 47期3Q 48期1Q 48期3Q 49期1Q

(05.3期)

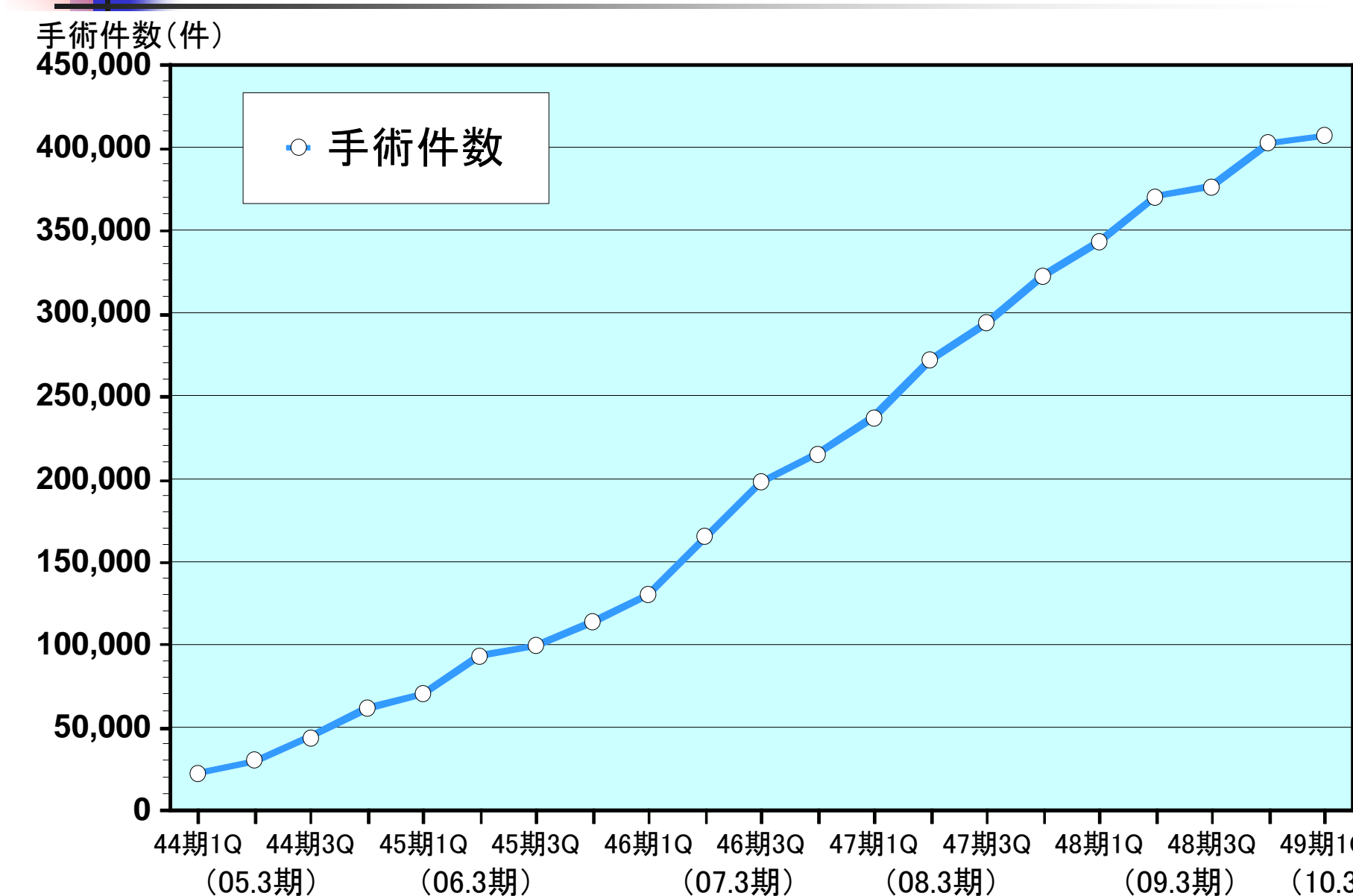
(06.3期)

(07.3期)

(08.3期)

(09.3期)

(10.3期)



オペラマスター契約病院規模割合

(単位: %)

5000以上 5000~2000 2000未満

